

# Gesucht: Unternehmensnachfolge KMU in Düsseldorf

Möglichkeit zur Übernahme eines stetig wachsenden Toneranbieters mit modernster Infrastruktur und breit diversifiziertem, langjährigem Kundenportfolio

**Kaufpreis: € 450'000.-**

## Angebot von KMU

- Druckerpatronen, Toner, umweltschonende Recycling-Tonerkartuschen (80% des Umsatzes)
- Kopierpapier
- Alles andere, was Unternehmen für ihr Büro brauchen

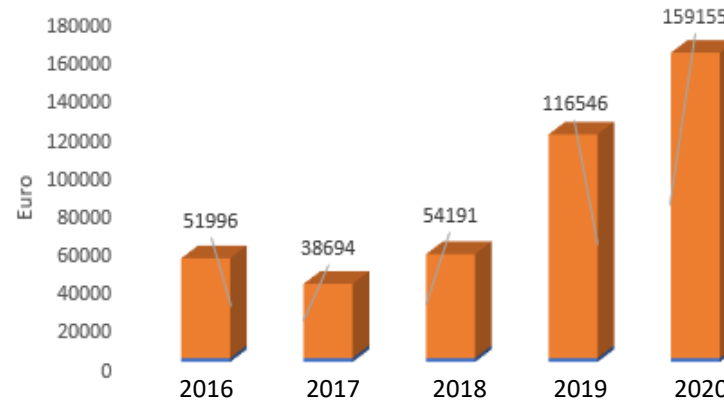
## Key Facts

- Standort Büro: Düsseldorf, 30 min vom Flughafen
- Hohe Liquidität, keine Schulden
- Gegründet vor 30 Jahren, GmbH seit 8 Jahren
- 100% in Besitz des Gründers/Verkäufers
- Bürofläche: 500m<sup>2</sup>, 3 Firmenfahrzeuge
- Solide Umsatzentwicklung bis heute, Corona-resistent
- Steigende Gewinne: trotz Corona steigende Gewinne
- Es wird trotz papierlosem Büro immer mehr gedruckt, wie der Umsatz mit Kopierpapier beweist.

## Stärken

- 100 aktive Geschäftskunden, viele langjährig
- Diversifiziertes Kundenportfolio, z.B. Stadtverwaltungen, Praxen, Apotheken
- Zehn grösste Kunden machen Grossteil des Umsatzes aus
- Netzwerk: Lexmark empfiehlt Firma für Wartungen und Reparaturen
- Fünf langjährige FTEs, die alle seit sechs bis acht Jahren dabei sind

## Gewinn nach Steuern in €, von 2016 – 2020



## Chancen

- KMU macht praktisch kein Marketing, ausser eigener Firmenwebsite > mit mehr Marketing könnte man einige Neukunden gewinnen.
- Mit besserem Key Account Management könnte man Umsatz mit bestehenden Kunden erhöhen.
- In Ergänzung mit anderen Produkten aus dem Büro könnte man ein kompletteres Angebot für den Markt erstellen
- Möglichkeit zur Standorterweiterung aus der DACH-Region

## Preis & Kontakt

Grund für den Rückzug des Verkäufers:  
Pension

Kaufpreis: Ab € 450'000.-

Interessenten: Für weitere Informationen, kontaktieren Sie bitte

MARKETING-PRObst GmbH, Zürich  
Roman Probst, Managing Director  
[roman@marketing-probst.ch](mailto:roman@marketing-probst.ch)  
+41 78 797 16 04

Teaser