

KURZEXPOSE | PROJEKT HUBER

Ertragsstarke Mittelstandspere für Krananlagen und Kranbahnen

Angebotsgegenstand

Es werden 100% der GmbH-Anteile zum Kauf angeboten.

Branche

Maschinen- und Anlagenbau

Region

Südwestdeutschland

Verkaufspreis

Unternehmenswert: 14,0 Mio. EUR (ohne Immobilien)

Kennzahlen

Jahr	Status	EBIT (bereinigt) TEUR	Umsatz TEUR
2022	PLAN	2.215	8.953
2021	IST	2.653	8.650
2020	IST	1.704	7.722
2019	IST	2.073	9.643

KURZEXPOSE | PROJEKT HUBER

Ertragsstarke Mittelstandsperle für Krananlagen und Kranbahnen

Kurzbeschreibung

Das Familienunternehmen wurde bereits 1970 gegründet und hat aktuell 38 Mitarbeiter, wovon drei Arbeitnehmer aus der Familie stammen. Der Hauptsitz ist im Südwesten Deutschlands. Zusätzlich gibt es noch drei weitere Vertretungen im südwestdeutschen Raum. Das Unternehmen ist sehr gut und kerngesund aufgestellt und hat sich am Markt etabliert.

Produkte/Dienstleistung

Das Produktangebot des Unternehmens umfasst die Planung, Lieferung, Konstruktion, Prüfung und Reparatur von Krananlagen und Lastaufnahmemitteln, sowie Zusatzleistungen wie dem Sonderkranbau.

Markt und Wettbewerb

Der Wettbewerb kann in kleinere Anbieter von Service, Reparatur und Installationsarbeiten, sowie multinationale Konzerne die in der Herstellung von Kranen und Hebezeugen tätig sind, unterteilt werden. Wesentliche Absatzmärkte für das Unternehmen sind der Südwesten Deutschlands und Luxemburg. Das Unternehmen ist in dieser Region sehr gut etabliert und hat einen bedeutenden Marktanteil in seinem primären Tätigkeitsfeld.

Kunden und Vertrieb

Die Kundenstruktur ist geprägt von vielen Großkunden aus dem produzierenden Sektor mit langfristigen Verträgen. Es erfolgt kein aktives Marketing. Neue Kunden werden im Wesentlichen über Empfehlungen von Bestandskunden gewonnen. Die Kunden schätzen die intensiven individuellen Kundenbeziehungen, sowie die sehr hohe Flexibilität, Zuverlässigkeit und Handlungsschnelligkeit des Betriebes.

Unternehmensphase

Die Gesellschaft ist in der Branche sehr etabliert, strukturiert und unterhält hervorragende langjährige Kundenbeziehungen mit multinationalen Großkonzernen. Insofern besteht kein großer Bedarf das Unternehmen organisatorisch anders aufzustellen. Das Personal hat einen hohen Erfahrungsschatz, ist hoch motiviert und gut eingespielt. Insgesamt ist das Unternehmen extrem stabil und gut organisiert.

KURZEXPOSE | PROJEKT HUBER

Ertragsstarke Mittelstandspere für Krananlagen und Kranbahnen

Immobilien

Die Immobilien sollen bevorzugt miterworben werden.

Idealer Käufer

Strategische Käufer, Finanzinvestoren, MBI

Eigenkapital

Das notwendige Eigenkapital sollte mind. 10-20% der Kaufpreissumme betragen.

Kontaktaten bei Interesse

Zosel Unternehmensnachfolge – eine Marke der
DealMaker UG (haftungsbeschränkt)

Schellingstr. 43

22089 Hamburg

Tel.: +49 (40) 238302840

Mail: anfrage@zosel-nachfolge.de

Web: www.zosel-nachfolge.de