

## Überblick



### Branche

Systemgastronomie



### Rechtsform

GmbH /  
Franchisegeber



### Firmensitz

Deutschland



### Standorte

32 (System)



### Mitarbeiter

> 120



### Umsatz 2021

6,9 Mio. EUR



### EBITDA 2021

1,7 Mio. EUR



### EBITDA MARGE 2021

Ø >30%



## Kurzbeschreibung

Das Unternehmen blickt auf eine 20-jährige Erfolgsgeschichte zurück und präsentiert sich heute als ein schnell wachsendes Franchisesystem für Sushi Stores, die auf Delivery und Take-away spezialisiert sind. Eine Zweimarkenstrategie bietet lokale Marktführerschaft in ausgewählten mittelgroßen Städten. Aktuell gibt es 32 Standorte inklusive sechs eigenen Standorten, die als Flagship und Benchmark dienen. Qualität, immer neue Produktinnovationen und Aktionen, ein eigener Onlinestore mit direktem Marketing und ein effizientes Delivery-Konzept sind die Basis des Erfolgs. Das starke Wachstum konnte durch existierende Franchisenehmer und Mitarbeiter umgesetzt werden. Auch der nächste Wachstumsschritt ist dadurch abgesichert. Zusätzliches Potential kommt über professionelle Franchisevermarktung.

Das Unternehmen ist die letzten Jahre kontinuierlich gewachsen und hat seine Stellung auch 2020 stark ausgebaut. Für 2021 werden im System 16,8 Mio. EUR Umsatz erwartet. Der Umsatz der Franchisegesellschaft liegt bei 1,2 Mio. EUR mit einem EBIT von 0,5 Mio. EUR. Die eigenen Stores setzen 5,7 Mio. EUR um und haben ein EBIT von 1,2 Mio. EUR. Bis 2023 sind 70 Franchisestores mit über 40 Mio. EUR Umsatz geplant.

## Investment Highlights



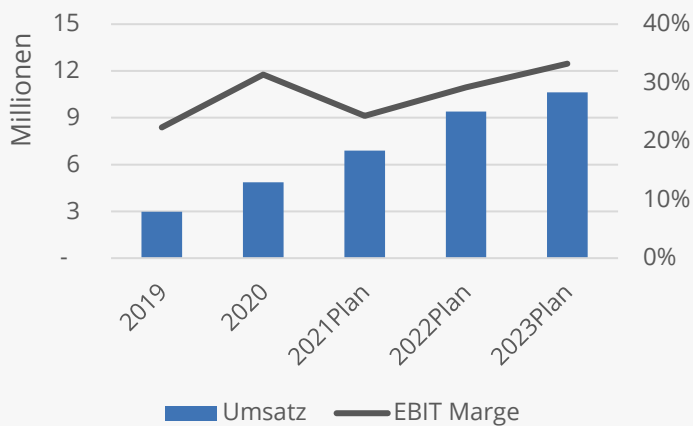
- Professionelles **Franchisesystem**
- Effizientes eigenes **Delivery-Konzept**
- Eigener **Online Shop** und eigene **Kundendaten**
- Erfolgreiche **Zweimarkenstrategie** implementiert
- Sechs eigene Stores als **Flagship und Benchmark**
- **Schlanke und effiziente** Struktur

## Wachstumspotential



- **Erfolgreiches Konzept** als hervorragende Basis, um **deutscher Marktführer** im Bereich Sushi zu werden
- Kontinuierliche **Innovationen** und **Erweiterung des Angebots**
- **Bestehende Expansionsstrategie** mit existierenden Franchisenehmern
- Ausbau des Franchisesystems durch **professionelle Franchisevermarktung**

## Geschäftsentwicklung



- **Positive Umsatzentwicklung** über die letzten Jahre
- Über **50% Wachstum** seit 2019
- EBITDA-Marge durchschnittlich **über 30%**
- **Gesichertes Wachstum** für die nächsten Jahre durch identifizierte Franchisenehmer

## Transaktionsdetails

### Transaktionstyp: Verkauf

Für den nächsten Wachstumsschritt wird ein neuer Eigentümer gesucht.

Der Inhaber steht bereit, das Management des neuen Eigentümers einzuarbeiten und ist ggf. auch längerfristig als Berater oder Beiratsmitglied verfügbar. Eine weitere Beteiligung als Gesellschafter ist unter bestimmten Bedingungen auch denkbar.

### Kaufpreis: Auf Anfrage

**Für den Versand weiterer Unterlagen benötigen wir von Ihnen:**

- + Vertraulichkeitserklärung
- + Interessentenfragebogen
- + Aussagekräftiges Käuferprofil

## Nehmen Sie Kontakt auf:

Für mehr Informationen rufen Sie uns gerne an oder schreiben Sie uns eine E-Mail.

☎ +49 69 348 7978 0    ✉ info@covendit.de

### Sie sind selbst Unternehmer und auf der Suche nach einer Nachfolgelösung?

Kontaktieren Sie uns gerne telefonisch oder schreiben Sie eine E-Mail und vereinbaren Sie ein kostenfreies unverbindliches Erstgespräch.

## Ihr Ansprechpartner



**Bernhard Kluge**



**Severin Lutz**