

**Standorte (rechtlich selbstständig)**

Basel · Berlin · Bremen · Erfurt · Essen  
Frankfurt/Main · Freiburg · Graz · Hamburg  
Hannover · Krefeld · Köln · Luzern · Magdeburg  
Memmingen · München · Nürnberg · Osnabrück  
Rottweil · Salzburg · St. Pölten · Schwerin · Stuttgart  
Traunstein · Warschau · Wien · Würzburg · Zürich



## Unternehmensangebot

# Profitabler Anbieter Häuslicher Pflegedienstleistungen (optional mit Immobilie)

## Unternehmensangebot Projekt: MW003455

Rechtsform: GmbH

Firmensitz: Nord-/Ostdeutschland

Unternehmen: Das Unternehmen ist spezialisiert auf die Erbringung von Dienstleistungen im Bereich der Häuslichen Pflege.

Das Unternehmen ist im regionalen Marktumfeld ein langjährig und gut etabliertes Dienstleistungsunternehmen mit hervorragendem Ruf. Ein offenes und faires Betriebsklima führen dazu, dass Mitarbeiter teils schon sehr lang im Unternehmen sind. Die gut ausgebaute IT-Landschaft sorgt für effizientes Arbeiten und pünktliche Terminumsetzungen.

Die Betriebsimmobilie befindet sich in Privatbesitz und kann auf Wunsch mit erworben werden !

Umsatz: 2019: 737 T€  
2020: 708 T€  
2021: 709 T€  
2022: 783 T€  
2023: 846 T€ (Planung)  
2024: 872 T€ (Planung)

Ertrag: Umsatzrendite 20% - 22%

Mitarbeiter: 15 Mitarbeiter (ohne Geschäftsführung)

Basics:

- Hoher Grad an Stammkundschaft
- Wenig spürbarer Wettbewerb
- Gut funktionierende Organisation mit 2. Führungsebene
- Digital eingeführte Prozesse
- Ein betriebswirtschaftlich gesundes Unternehmen mit guter funktionaler Ausstattung sowie komplett vorhandener Infrastruktur
- Standortsicherung durch langfristigen Mietvertrag oder optionalen Kauf der Immobilie
- Deutlich skalierbares Geschäftsmodell

**Status Quo:** Das Jahr 2022 war überdurchschnittlich stark verglichen zum Bundestrend. So stieg der Umsatz zum Vorjahr um 9,5% an.

**Verkäufer:** Die Eigentümer möchten sich gemeinsam rechtzeitig auf die Nachfolge vorbereiten.

**Käufer:** Dieses Unternehmen ist besonders geeignet für:

- Branchennahe Übernehmer mit dem Wunsch auf strategische Erweiterung
- MBI-Kandidaten aus der Branche mit dem Wunsch der Selbständigkeit bei bestehenden Kunden-/Umsatzstrukturen

**Preisvorstellung:** Verhandlungsbasis

**Kontakt:** Michael Wicht  
Haventus GmbH & Co. KG  
Email: [wicht@kern-unternehmensnachfolge.com](mailto:wicht@kern-unternehmensnachfolge.com)  
Telefon: +49 30 65 21 24 678  
Mobil: +49 151 55 24 26 01

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbständigen KERN-Standortes keine Kosten.

[Kaufinteressenten werden gebeten, vor dem Expose-Austausch ihren Eigenkapitalanteil für eine Kaufpreisfinanzierung nachzuweisen.](#)