

Standorte (rechtlich selbstständig)

Basel · Bayreuth · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden
Eisenach · Essen · Frankfurt/Main · Freiburg · Graz
Halle · Hamburg · Hamm · Hannover · Heidelberg
Ingolstadt · Kaiserslautern · Kiel · Köln · Krefeld ·
Lissabon · Linz · Luzern · Memmingen · München ·
Münster · Nürnberg · Osnabrück · Regensburg · Rottweil ·
Saarbrücken · Salzburg · Schwerin · Stuttgart · Warschau
Wien · Wiesbaden · Würzburg · Zürich

Margenstarker Spezialist im Rohrleitungs- und Anlagenbau



Langjährig etablierter Spezialist im Bereich Rohrleitungs- und Anlagenbau mit attraktiver Marge und Wachstumspotential

Unternehmensangebot Projekt-Nr.: AG004302

Rechtsform: Kapitalgesellschaft

Firmensitz: Südwestdeutschland

Unternehmen: **Highlights** für einen Investor:

- Erfolgreich positioniertes Unternehmen mit **jahrzehntelanger Erfahrung**, gutem Ruf und konsequenter Ausrichtung auf Qualität und Zuverlässigkeit
- Attraktive, **krisensicheren Ertragslage**, stabiles **Umsatzwachstum** und steigende Nachfrage
- **Wiederkehrende Umsätze** aus Instandhaltungs- und Wartungsverträgen
- Langjähriger Kundenstamm mit **vielen Stammkunden**, welche hohe Wechselbarrieren haben, da es nur wenige Spezialisten in diesem Dienstleistungsgebiet gibt
- Eigene, **modern eingerichtete Werkstatt** für Schweiß- und Montagearbeiten
- Hochqualifizierte und eingespielte Montageteams mit weltweiter Reisebereitschaft
- Prozesse mit hoher **Flexibilität, Effizienz und überdurchschnittlicher Rendite**
- Kontinuierliche Weiterempfehlungen der Kunden
- Partnerschaftliche und gefestigte Lieferantenbeziehungen
- Erhebliches **Wachstums- und Ausbaupotential** aufgrund positiver Marktentwicklung und durch gezielte Marketingmassnahmen

Zahlen: 2023: Umsatz > 3 Mio. EUR, EBIT bereinigt 445 TEUR, **EBIT-Marge 15%**

Status Quo: 100% des Unternehmens stehen zum Verkauf. Die Verkäufer stellen sich für eine saubere und geordnete Übergabe gerne zur Verfügung.

Kaufpreisvorstellung: Auf Verhandlungsbasis/gegen Gebot

Käuferprofil:

- **Strategische Käufer bzw. Unternehmen aus der Branche**, welche durch die Akquisition einer etablierten Firma weitere Wachstumschancen, sei es durch Erweiterung der angebotenen Dienstleistungen oder durch Zugang zu renommierten Kunden und Herstellern an einem attraktiven Standort nutzen und mögliche Synergien umsetzen wollen.
- **Branchenerfahrene und ambitionierte MBI-Kandidaten**, welche durch die Übernahme einer gefestigten und überschaubaren Unternehmung mit krisensicheren, steigenden Umsätzen und einem etablierten, langjährigen Kunden- und Lieferantenstamm den Einstieg ins Unternehmertum suchen.

Kontakt: Antonio Gallucci / gallucci@kern-unternehmensnachfolge.com
Telefon +49 631 56 00 30 16 Mobil +49 152 345 031 32

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.