

Standorte (rechtlich selbstständig)

Basel · Berlin · Bremen · Dresden · Erfurt · Essen
Frankfurt/Main · Freiburg · Graz · Hamburg
Hannover · Kaiserslautern · Kiel · Krefeld · Köln · Luzern
Magdeburg · Memmingen · München · Münster
Nürnberg · Osnabrück · Rottweil · Saarbrücken
Salzburg · Schwerin · Stuttgart · Traunstein · Warschau
Wien · Würzburg · Zürich

Unternehmensangebot

Leistungsstarkes Unternehmen im Tief-, Straßen- und Kanalbau



Unternehmensangebot Projekt Nr.: AM003312

Technisch versiertes und leistungsorientiertes Unternehmen mit Top Kunden

Rechtsform: GmbH
 Firmensitz: Südwestdeutschland
 Unternehmen: Zum Verkauf steht ein professionelles und traditionsreiches Unternehmen im **Bereich Tief-, Straßen- und Kanalbau**. Als in der Region fest etabliertes Unternehmen verfügt es über eine breite, aktive Kundenbasis mit Auftraggebern aus Städten, Gemeinden, Ver- und Entsorgungsunternehmen sowie Privat- und Industriekunden.
 Durch eine Streuung der Angebotssegmente hat sich das Unternehmen bewusst breit aufgestellt, um Chancen zu nutzen und etwaige Nachfragerückgänge in einzelnen Bereichen auffangen zu können. Ausgesprochen erfolgreich ist es auch bei der Mitarbeitergewinnung. In Zeiten des Fachkräftemangels ein wichtiger Faktor für weiteres Wachstum.

Gesamtleistung:	2021	2022 (exp)
Gesamtleistung	5.343 T€	5.610 T€
EBIT (bereinigt)	343 T€	450 T€

Highlights: Der Käufer profitiert von:

- einem bestens am Markt etablierten Unternehmen mit viel Erfahrung, exzellentem Ruf und zufriedenen Kunden
- einem qualifizierten und langjährigen Team mit hoher Selbständigkeit.
- Top Kontakten zu Kooperationspartnern und Subunternehmern, mit denen auch größte Projekte gemeinsam gestaltet werden können
- solider Nachfrage, die sich auch in wirtschaftlich unsicheren Zeiten behaupten konnte.
- modernem Maschinenpark
- gepflegter Immobilie (Wertgutachten liegt vor).

Verkaufsgrund: Der Inhaber strebt eine planmäßig geregelte Nachfolge durch den Verkauf seines Unternehmens an.
 Um die nötige Kontinuität zu gewährleisten, steht der Übergeber bei Bedarf und Wunsch für einen noch zu vereinbarenden Zeitraum fachlich beratend und unterstützend zur Verfügung.

Käuferprofil:

Das Unternehmen ist besonders geeignet für:

- **Strategische Investoren** aus dem Branchenumfeld, die sich durch den Kauf eines etablierten Unternehmens einen zusätzlichen Markt erschließen wollen.
- **Management-Buy-In (MBI):** Ergänzend ist die Firma für kapitalstarke und branchenerfahrene Management-Buy-In-Kandidaten geeignet, die auf der Suche nach einem gut geführten Unternehmen mit Wachstumspotenzial in einem attraktiven Markt sind.

Kaufpreisvorstellungen:

Das Unternehmen wird incl. Immobilie auf Basis eines indikativen Angebotes verkauft. Ein ausführliches Exposé liegt vor.

Der erwartete Kaufpreis liegt bei 3,7 Mio. €

Kontakt:

Alexander Mehnert
KERN Standort - Köln/Bonn (rechtl.selbst.)
E-Mail: mehnert@kern-unternehmensnachfolge.com
Telefon: +49 221 650 31 995
Mobil: +49 171 641 44 66

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.

[Kaufinteressenten zu diesem Projekt weisen bitte vor dem Exposé-Austausch ihren Eigenkapitalanteil für eine Kaufpreisfinanzierung nach.](#)