

Company Profile

Projekt 25 634

US/CAN - Deep Powder - Preisgekröntes Heli & Catskiing Unternehmen



M & A STRATEGIE GmbH

Mergers & Acquisitions International
Unternehmenskauf & Unternehmensverkauf

Brokerage
Purchase &
Sale of Companies
Participations

Vermittlungen
Unternehmenskauf
Unternehmensverkauf
Beteiligungen

Ulm
Augsburg
Berlin
Duisburg
München
Köln
Osnabrück

Breda
Breslau
Madrid
Paris
Prag
Zug

Success by Strategy
Erfolg durch Strategie

Company offers · Unternehmensbörse
www.ma-strategie.de

Confidentiality · Professionalism · Experience · Diskretion · Professionalität · Erfahrung

Headquarter Ulm:
M & A Strategie GmbH
Rothstraße 27
89073 Ulm
Germany
Tel. +49 731-15 97 38
office@ma-strategie.de

US/CAN - Deep Powder - Preisgekröntes Heli & Catskiing Unternehmen

Das Unternehmen

- **Gründung:** 2004
- **Sitz:** Nordamerika
- **Mitarbeiter:** ca. **6 Manager** - bis **38 MA** ganzjährig, erweiterter Betriebspersonalbestand saisonal
- **Umsatz:** ca. **4,0 m EUR** p.a.
- **EBITDA:** ca. **0,73 m EUR** p.a

Tätigkeitsfeld

- **Heli-Skiing-Pakete** mit „Unlimited Vertical“-Option
- **Cat-Skiing** (*snow caterpillar/Pistenraupe*) als Backup bei schlechtem Wetter
- **Private und Semi-Private Ski-Pakete**
- **Ausstattung:**
 - Exklusive Lodges mit modernen Annehmlichkeiten.
 - 4 GPS-gestützte Helikopter und hochmoderne Sicherheitsausrüstung.
 - Diverse Pistenraupen zum Personentransport (Cats).
 - Lizenzen für eizigartige Skigebiete mit über **350** etablierten Abfahrten.

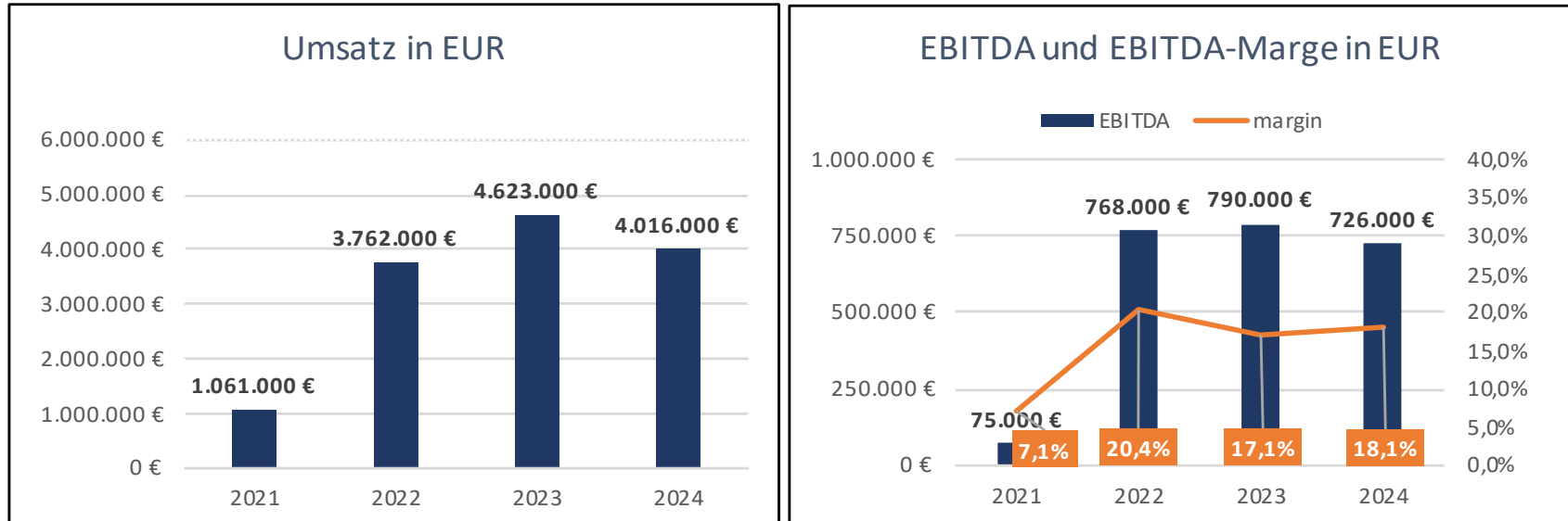


Strategische Vorteile durch Expertise und Einzigartigkeit

- **Globale Anerkennung:** Ausgezeichnet als einer der weltbesten Heli-Ski-Anbieter.
- **Diversifiziertes Angebot:** Kombination aus Heli-Skiing und Cat-Skiing sichert Betrieb auch bei schlechtem Wetter.
- **Einzigartige Standorte:** Zugang zu exklusivem Skigebiet mit über **800.000** Hektar, darunter Gletscher, alpine Zonen und Baumskigebiete.
- **Nachhaltigkeit:** Investition in innovative Energiesysteme reduziert Dieserverbrauch und CO2-Emissionen signifikant.

Finanzkennzahlen

(umgerechnet in EUR)



Kunden

- **Zielgruppe:**
 - Internationale Kunden, darunter sowohl professionelle Skifahrer als auch Wochenendtouristen.
 - Hohe Kundenzufriedenheit durch individuell anpassbare Pakete.
- **Erweiterungspotenzial:** Zusätzl. Zielgruppen durch Sommerprogramme wie Angeln, Mountainbiking und Wellness-Retreats.

Haftungsausschluss:

Alle Informationen haben wir von einem Kooperationspartner erhalten, der die Verkäuferseite direkt berät.

Wir beraten ausschließlich die Käuferseite.

Die Unterlagen wurden von der M & A Strategie GmbH nicht geprüft und müssen vom Investor im Rahmen einer detaillierten Due Diligence Prüfung, ggf. unter Zuhilfenahme professioneller Beratung, selbst geprüft werden.

Wichtiger Hinweis:

Eine Beteiligung an einem Unternehmen birgt Chancen, im Extremfall (Insolvenz des Unternehmens) aber auch das Risiko eines Totalverlustes.

Potenziale und Perspektive

- **Technologische Vorreiterrolle:** Nutzung von innovativen Energiesystemen für nachhaltigen Betrieb.
- **Marktposition:** Einzigartige Kombination von Heli- und Cat-Skiing in einer der besten Skiregionen der Welt.
- **Lizenzen: 3 Langzeit-Lizenzen** für Heli-Skiing- und Cat-Skiing-Territorien gesichert.
- **Wachstumschancen:** Ausbau der Lodgekapazitäten und neue saisonale Angebote maximieren die Rentabilität.

Transaktionsstruktur und Verhandlungsstand

- **Verkauf:** 100% Gesellschaftsanteile + eine Verwaltungsimmoblie optional.
- **Verhandlungsoptionen:** Flexible Verhandlungsmodelle für strategische Investoren.
- **Struktur:** Transaktion erfolgt cash-free und debt-free.
- **Übergang:** Management bietet Unterstützung und Schulungen für reibungslosen Übergang. Schlüsselfunktionen bleiben erhalten.



Dr. Hartmut Schneider

(CEO)

office@ma-strategie.de

www.ma-strategie.de

T: +49 731 1597 9338

F: +49 731 1597 9339



M & A Strategie GmbH
Frauenstr. 11
D - 89073 Ulm
Germany

M & A Transactions

International Projects

Strategy Consulting

M & A STRATEGIE GmbH