



Unternehmensverkauf: Imagestarker Großhändler für Floristenbedarf, Dekoration und Geschenkartikel (Projekt 50.794)

Das erfolgreiche Unternehmen verkauft saisonal ca. 20.000 Artikel für Floristen, Dekoration und Geschenkartikel an Gewerbekunden (B2B) in Deutschland und das angrenzende europäische Ausland.

Dafür stehen 15 Standorte als Cash & Carry-Märkte mit relevanten Verkaufsflächen in Deutschland und angrenzenden europäischen Ländern zu Verfügung. Zudem besteht ein Online-Shop. Die Zentrale liegt in Deutschland in der Nähe eines Ballungsraums.

Der Gesellschafter kann die Unternehmensnachfolge familiär nicht regeln und möchte einen Verkauf des Unternehmens durchführen.

IfW Niggemann & Partner GmbH wurde exklusiv für die Beratung bei dem geplanten Verkauf beauftragt.

Markt-situation

- Trotz generell verhaltenem Konsumverhalten in Deutschland werden Pflanzen, Blumen, Betriebsmittel und Dekorationsartikel für verschiedene Anlässe weiter gekauft.
- Saisonale Feiertage (Weihnachten, Ostern etc.) und besondere familiäre Anlässe (Hochzeiten, Trauerfeiern etc.) haben weiterhin einen hohen Stellenwert bei Konsumenten.
- Betriebsmittel und Standardartikel für Floristen werden ganzjährig benötigt.

Gründe für den Erwerb

- Imagestarker Unternehmensname
- Kontinuierliche Umsätze im laufenden und saisonalen Geschäft mit Gewerbekunden
- Verschiedene Absatzwege
- Etabliertes Lieferantennetzwerk in Europa und Asien
- Wertige Dekorationsartikel in hoher Qualität
- Standorte in guter Lage und Großstadtnähe
- Laufende Investitionen in ein neues ERP-System
- Derzeitiger Aufbau eines neuen Online-Shops
- Sehr gute Ausgangslage für Wachstum
- Ein eingespieltes Team verbleibt im Unternehmen

Finanzielle Situation

- Der Umsatz liegt bei ca. 6.000 TEUR
- Die EBIT-Marge liegt bei ca. 8,0 %
- Eigenkapitalquote > 70,0 %
- Das Unternehmen ist gut in das laufende Geschäftsjahr gestartet

Transaktionsstruktur

- Der Gesellschafter verkauft 100 % der Gesellschaftsanteile
- Die angemieteten Immobilien werden nicht mit verkauft
- Der Gesellschafter steht für eine Übergangszeit zur Verfügung.

Kontakt

Swen Wietzke (Projektleiter)
Partner bei IfW Niggemann & Partner GmbH
Telefon: +49 2352 / 33 73 13
E-Mail: s.wietzke@ifwniggemann.de
www.ifwniggemann.de