



PROJEKT SCHREINEREI

REF.-NR. 235



HIGHLIGHTS

Wettbewerbsvorteil durch Abdeckung aller Bereiche der Planung, Konstruktion, Fertigung und Montage

Von einzelnen Möbeln bis hin zu kompletten Raumkonzepten kann alles umgesetzt werden

Stetige Weiterentwicklung des Planungsbereichs und Arbeit mit computergestützten Fertigungstechniken

Partner, mit welchen auch andere Bereiche der Raumplanung erfüllt werden können, bspw. Elektrik

Erstklassige Reputation durch eine stabile Auftragslage und die herausragende Qualität der Produkte



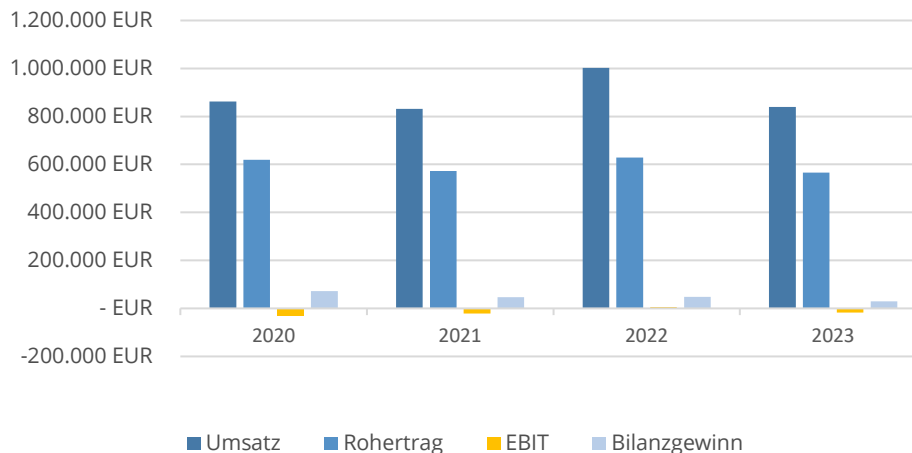
ECKDATEN

Branche	Tischler- und Schreinereihandwerk
Mitarbeiter	9 (mit Geschäftsführer/-in)
Region	Süddeutschland
Modalitäten	Übergabe im Rahmen eines Asset-Deals
Immobilie	Im Besitz des Eigentümers; kann gemietet werden
Preis	400.000 Euro für 100 % der Anteile (Enterprise Value)
Käuferprofil	Als Käufer kommen neben bereits existierenden Handwerksbetrieben auch Personen in Frage, die neben fachlicher Eignung auch über entsprechende Branchenerfahrungen verfügen

Wir sind beauftragt eine Vorauswahl zu treffen und geeignete Käufer zu prüfen, selbstverständlich behandeln wir Ihre Informationen streng vertraulich. Für den Käufer entstehen keine Kosten durch unsere Tätigkeit.

FINANZKENNZAHLEN

	2020	2021	2022	2023
Umsatz	862.034 €	830.876 €	1.001.701 €	840.113 €
Rohhertrag	618.855 €	571.912 €	628.119 €	565.797 €
Betriebsergebnis (EBIT)	-30.880 €	-21.066 €	5.610 €	-17.771 €
Bilanzgewinn	71.720 €	46.820 €	47.730 €	29.958 €

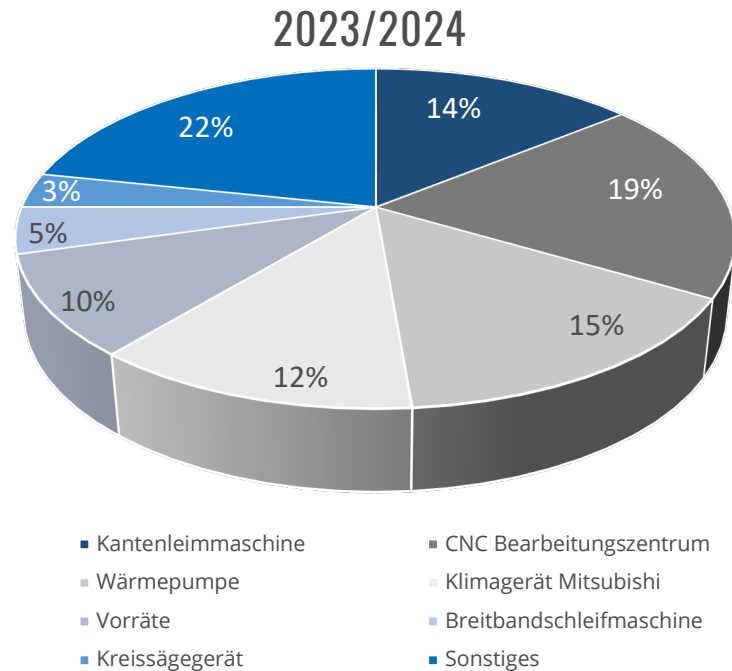


Es handelt sich in der Darstellung um das unbereinigte Betriebsergebnis. Unter Berücksichtigung der Bereinigungen, wäre dies positiv.

VERMÖGENSGEGENSTÄNDE

Im nebenstehenden Diagramm wird die Verteilung der Vermögensgegenstände im Betrieb dargestellt:

- Insgesamt beläuft sich der Zeitwert dieser Sachanlagen auf knapp über 350.000 €
- Zusätzlich zu den aufgeführten Sachanlagen sind noch immaterielle Vermögensgegenstände vorhanden
- Unter den Punkt „Sonstiges“ fällt weitere Betriebs- und Geschäftsausstattung, EDV-Software sowie der Fuhrpark des Unternehmens



KONTAKTIEREN SIE UNS

Sie möchten Ihr Unternehmen verkaufen?
Wir unterstützen Sie bei der Bewertung Ihrer Firma, der Kaufpreisermittlung und der Erstellung aussagekräftiger Verkaufsunterlagen. Auf Wunsch begleiten wir die Gespräche mit den Interessenten und beraten Sie bis zum Abschluss des Unternehmensverkaufs.



Harald Deininger
Geschäftsführer

📍 Andernacher Str. 53
90411 Nürnberg
☎ 0911 4394 2260
✉ deininger@fibede.de
🌐 www.fibede.de

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung und möchten ein bestehendes Unternehmen kaufen? Unsere Beratungsleistung umfasst das gesamte Spektrum von der Suche nach einem für Sie passenden Unternehmen, über die Bewertung des Unternehmens, der Begleitung von Verhandlungen mit dem Verkäufer, bis hin zur Finanzierungsberatung und Unterstützung bei der Beantragung von Fördermitteln und Finanzierungskrediten.