

Teaser

Projekt Merino

Transaction Partner AG

✉ merino@transactionpartner.com

☎ +41 44 350 11 21

Überblick



Kurzbeschreibung

Das Unternehmen mit Hauptsitz in der Schweiz und einer Tochtergesellschaft in Deutschland, ist ein führender Anbieter von hochwertiger Strick- & Wirkware im Bereich Herrenmode. Die über 40-jährigen Erfolgsgeschichte unterstreicht den hervorragenden Ruf und die starke Wettbewerbspositionierung des Unternehmens.

Das umfangreiche Vertriebsnetz erstreckt sich über 16 Länder und mehr als 20 Verkaufsagenturen. Mit der Kombination aus internationaler Präsenz und lokaler Expertise hat sich das Unternehmen erfolgreich als wichtiger Akteur in Europa und als Marktführer in der DACH-Region positioniert. Mit mehr als 850 internationalen B2B-Kunden ist die Kundenbasis stark diversifiziert und es besteht kein Klumpenrisiko. Das breite Produktangebot in Verbindung mit einem hohen Anteil an "Never-out-of-Stock"-Beständen (ca. 35%) dient als Erfolgsgarant und besticht durch unübertroffene Qualität im Preissegment.

Die schlanke Organisationsstruktur ermöglicht eine nahtlose Zusammenarbeit und schnelle Entscheidungsfindung entlang beider Firmenstandorte. Die offene und respektvolle Unternehmenskultur, die von der Geschäftsleitung auf täglicher Basis vorgelebt wird, fördert ein Arbeitsumfeld, in dem sich die 30+ Mitarbeiter entfalten können und den Grundstein für den Erfolg des Unternehmens legen.

Der neuen Eigentümerin/dem neuen Eigentümer bietet sich die Chance, die langjährige Wachstumsgeschichte des Unternehmens weiterzuführen und durch gezielte strategische Initiativen langfristig überproportional vom signifikanten Wachstumspotenzial zu profitieren.

Attraktivität des Verkaufsangebots

- Führender Anbieter von hochwertiger Strick- & Wirkware in Europa mit strategischem Fokus auf die DACH-Region
- Hervorragende Reputation und nachgewiesene Erfolgsbilanz mit einer über 40-jährigen Unternehmensgeschichte
- Flächendeckendes Vertriebsnetz in 16 Ländern mit über 850 B2B-Kunden, B2C-Vertrieb über Online-Plattform (ca. 10% des Gesamtumsatzes im Jahr 2023) und kein Klumpenrisiko
- Krisenerprobte Wertschöpfungskette und enge Zusammenarbeit mit weltweit führenden Textilherstellern und Lieferanten
- Chance den Umsatz durch gezielte strategische Initiativen zu steigern, die Profitabilität deutlich zu verbessern und das volle Potenzial des Unternehmens unter neuer Eigentümerschaft auszuschöpfen

Ausbaumöglichkeiten

- Aufbau und Stärkung der internen Vertriebskompetenzen um nachhaltiges Wachstumsmomentum zu kreieren
- Ressourcenallokation zur Optimierung und Automatisierung der Prozesslandschaft sowie einer deutlichen Steigerung der betriebswirtschaftlichen Effizienz
- Klare (Neu-)Definition einer umfassenden Marketing- und Vertriebsstrategie einschließlich Skalierung der bestehenden Online-Plattform und Stärkung des Online-Vertriebs; Fokussierung des bestehenden Produktangebots
- Möglicher Ausbau der internationalen Präsenz (z.B. Nordics, UK, Osteuropa, etc.) und/oder Opportunität für anorganische Wachstumsmöglichkeiten in bestehenden Märkten

Teaser

Projekt Merino

Transaction Partner AG

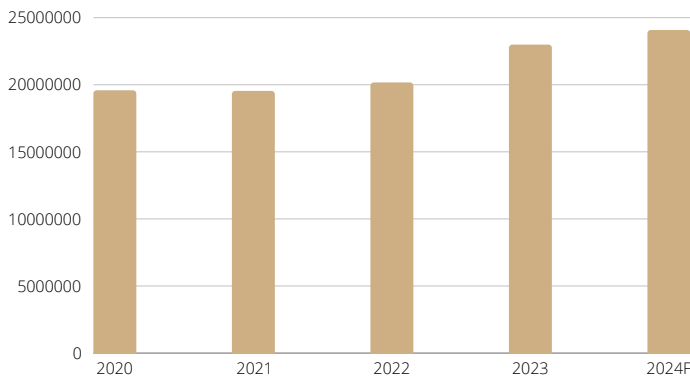
✉ merino@transactionpartner.com

☎ +41 44 350 11 21

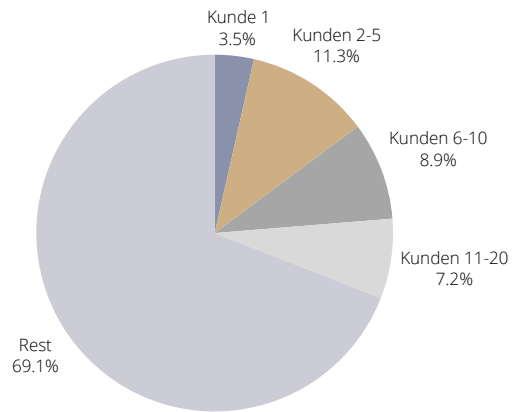
Geschäftsentwicklung

Das Unternehmen konnte, trotz eines herausfordernden Marktumfelds (z.B. Corona-Pandemie), seinen Umsatz in den vergangenen Jahren kontinuierlich steigern (CHF 24.1 Mio. im Jahr 2024F vs. CHF 19.6 Mio. im Jahr 2020) und seine Marktposition gegenüber der Konkurrenz festigen. Dies unterstreicht die langjährig etablierten Strukturen und Prozesse entlang der gesamten Wertschöpfungskette sowie die starke Positionierung im Markt. Gezielte strategische Massnahmen bieten ein signifikantes und nachhaltiges Optimierungspotenzial hinsichtlich der betriebswirtschaftlichen Ertragskraft und der Profitabilität des Unternehmens.

Umsatzentwicklung 2020 - 2024F (in CHF)



Breit diversifizierter Kundenstamm (2023)



Kaufpreis: CHF 8'750'000.-

Weiteres Vorgehen/Kontakt:

Parteien, die ein starkes Interesse an dem zum Verkauf stehenden Unternehmen haben und mehr Informationen wünschen, können nach der Unterzeichnung einer Geheimhaltungserklärung (NDA) bei uns ein **vertrauliches Verkaufsdossier** bestellen. Kontaktieren Sie uns direkt:

☎ +41 44 350 11 21

✉ merino@transactionpartner.com

Ihr Ansprechpartner



Yanik Hess

Haben Sie selbst Fragen rund um das Thema Nachfolgeregelung oder könnte dieses Thema für Sie in Zukunft aktuell werden?

Selbstverständlich stehen wir Ihnen ebenfalls zur Verfügung. Nehmen Sie gerne Kontakt mit uns auf und vereinbaren Sie ein kostenfreies, unverbindliches Erstgespräch.