

**Standorte (rechtlich selbstständig)**

Basel · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden · Erfurt  
Essen · Frankfurt/Main · Freiburg · Graz · Hamburg  
Hannover · Kaiserslautern · Kiel · Krefeld · Köln  
Lissabon · Luzern · Magdeburg · Memmingen  
München · Münster · Nürnberg · Osnabrück · Rottweil  
Saarbrücken · Salzburg · Schwerin · Stuttgart  
Warschau · Wien · Wiesbaden · Würzburg · Zürich



# Unternehmensangebot: Fertigung maßgeschneiderter Edelstahlmöbel für Großküchen in Niedersachsen

Unternehmensverkauf · Generationswechsel · Unternehmenskauf

Hubert Winkler  
Einzelunternehmung · Inh. Hubert Winkler  
Steuernummer: 67/148/07027  
Bank: IBAN DE41 1001 1001 2624 4927 68

Heinrich-Heine-Str. 111 · 28211 Bremen  
Mobil +49 174 466 10 86  
winkler@kern-unternehmensnachfolge.com

**Unternehmensangebot Projekt-Nr.: HW003663**

**Investitionsgelegenheit:** Diese außergewöhnliche Investitionsmöglichkeit betrifft ein renommiertes Einzelunternehmen mit Sitz in Niedersachsen. Spezialisiert auf die Fertigung maßgeschneiderter Edelmöbel für Großküchen, hat sich das Unternehmen über 30 Jahre hinweg eine anerkannte Marktposition erarbeitet. Die langjährige Expertise in der Realisierung individueller und hochwertiger Lösungen macht es zu einem unverzichtbaren Partner für Großkücheneinrichter und -hersteller. Mit zwölf qualifizierten Mitarbeitern, die ein breites Spektrum an Fachwissen und Fähigkeiten abdecken, ist das Unternehmen ideal aufgestellt, um den steigenden Bedarf an spezialisierten Fertigungslösungen zu bedienen. Eine zweite Führungsebene wird durch den erfahrenen Fertigungsleiter repräsentiert. Dies sichert nicht nur die hohe Qualität und Effizienz der täglichen Abläufe, sondern garantiert auch die Kontinuität und Stabilität des Betriebs. Das Unternehmen ist in der lokalen Wirtschaft von Niedersachsen, sowie den benachbarten Bundesländern verwurzelt und profitiert von seiner strategischen Lage, die eine optimale Logistik und Nähe zu Kunden ermöglicht. Diese Investition bietet die seltene Gelegenheit, ein etabliertes Unternehmen mit signifikantem Wachstumspotenzial, einer loyalen Kundenbasis und einer soliden organisatorischen Struktur zu übernehmen.

**Umsatz:**

Jahr	2021 (IST)	2022 (IST)	2023 (IST)	2024 (Plan)
Umsatz	1,30 Mio €	1,35 Mio €	1,19 Mio €	1,50 Mio €
EBITDA	355.000 €	178.000 €	339.000 €	445.000 €

Das dargestellte Ergebnis versteht sich jeweils vor Abzug eines Geschäftsführergehalts. Der Ergebniseinbruch im Jahr 2022 erklärt sich im Wesentlichen durch krisenbedingt stark schwankende Materialpreise und die notwendige Instandsetzung einer Produktionsanlage. Der Auftragsvorlauf lag im Februar 2024 bereits bei 30% des Vorjahresumsatzes.

**Kunden:**

Der Kundenstamm des Unternehmens liegt im B2B-Sektor und umfasst vorwiegend Großkücheneinrichter und -hersteller, die keine eigene Produktionskapazität besitzen. Diese Kunden schätzen insbesondere das spezialisierte Know-how und die Fähigkeit des Unternehmens, individuell angepasste Lösungen bereitzustellen. Durch langfristige Partnerschaften und ausgezeichnete Kundenbeziehungen hat sich das Unternehmen einen Namen für Zuverlässigkeit und Qualität gemacht.

**Markt:**

Das Unternehmen hat seinen Firmensitz in Niedersachsen und konzentriert sich auf ein Hauptvertriebsgebiet, das einen Umkreis von 150 Kilometern um den Standort umfasst. In diesem Gebiet befindet sich der Großteil der Kundschaft. Der Markt wird als ausreichend groß für weitere Expansionsmöglichkeiten angesehen.

**Status Quo:**

Der aktuelle Verkaufswunsch des Unternehmens basiert auf einer wohlüberlegten Entscheidung zur Altersnachfolge. Der Inhaber möchte in den Ruhestand treten und sucht einen geeigneten Nachfolger, der das Lebenswerk mit gleicher Passion weiterführt. Er ist ausdrücklich bereit, den neuen Eigentümer während der Übergangsphase auch längerfristig, aktiv zu begleiten, um einen reibungslosen Übergang und die Fortführung des erfolgreichen Geschäftsbetriebs zu sichern.

**Unternehmensverkauf · Generationswechsel · Unternehmenskauf**

**Kaufpreisvorstellung:** Für die Übernahme des Unternehmens ist ein Asset Deal vorgesehen, der sowohl materielle als auch immaterielle Vermögenswerte umfasst. Die Veräußerung erfolgt auf einer "Cash and Debt Free"-Basis, was bedeutet, dass der Kaufpreis den Wert des Unternehmens ohne Schulden und liquide Mittel reflektiert. Die Preisvorstellung für diese einmalige Investitionsgelegenheit liegt bei mindestens 650.000 Euro. Zusätzlich besteht die Möglichkeit, dass der derzeitige Inhaber einen Übernehmer nach der Übergabe weiterhin begleitet. Die Bedingungen dieser Beratung können nach einer festgelegten Übergangsfrist individuell angepasst werden, um einen nahtlosen Wechsel und die Fortsetzung des erfolgreichen Betriebs zu gewährleisten

**Kontakt:** Wenden Sie sich bei weiterem Interesse gerne an:

Hubert Winkler

Standort (rechtlich selbstständig) KERN Bremen

Email: [winkler@kern-unternehmensnachfolge.com](mailto:winkler@kern-unternehmensnachfolge.com)

Mobil: +49 174 - 79 52 993

Direkte Terminbuchung: <https://calendly.com/winkler-lwm/kurzer-austausch>

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.

## Unternehmensverkauf · Generationswechsel · Unternehmenskauf