

KURZPROFIL

**Sehr erfolgreiches bundesweit tätiges Unternehmen
in der Arbeitnehmerüberlassung (vorrangig Handwerk),
äußerst profitabel & stark wachsend, Süddeutschland**
Referenz-Nr. 518215

AVANDIL GMBH
Mollsfeld 14
40670 Meerbusch
www.avandil.com

REG HRB Krefeld 14344
UID DE815427280

Fon +49 (0)211 247 908-25
Fax +49 (0)211 247 908-90
rda@avandil.com

TÄTIGKEIT	<p>Das inhabergeführte Personalservice-Unternehmen fokussiert sich auf den Bereich der Arbeitnehmerüberlassung von qualifiziertem Handwerkspersonal. Das übliche geringqualifizierte Helfergeschäft spielt dabei keine Rolle.</p> <p>Das Personal wird überwiegend aus dem europäischen Ausland geworben und vorrangig beim deutschen Mittelstand platziert. Über ein eingespieltes System und etablierte Prozesse gelingt es, fachlich versierte Mitarbeiter zu rekrutieren, die dann bundesweit angeboten und disponiert werden.</p>
ZIEL	<p>Um das geplante Wachstum und die strategische Weiterentwicklung abzusichern, wird ein Partner gesucht, der 100% oder zumindest die Mehrheitsanteile des Unternehmens erwirbt. Für beide Szenarien steht der heutige Gesellschafter und Geschäftsführer nach geordneter Übergabe auch längerfristig zur Verfügung.</p>
HISTORIE	<p>Seit fast 20 Jahren ist das Unternehmen am Markt fest etabliert.</p> <p>Neben dem Hauptstandort in Süddeutschland wurden vor einigen Jahren weitere regionale Niederlassungen gegründet, um fachkundige und motivierte interne Mitarbeitende zu binden. Diese führen nicht nur lokale oder regionale Besetzungen durch, sondern arbeiten z.B. als Disponent auch bundesweit.</p>
KENNZAHLEN	<p>Umsatzklasse: ca. 25 Mio. € bei ca. 3,5 Mio. € EBIT. Das Unternehmen realisierte in den letzten Jahren kontinuierlich Umsatz- und Ertragssteigerungen. Für 2024 geht die Geschäftsführung von einer leichten Wachstumskonsolidierung aus.</p>
KUNDEN	<p>Im Hauptfokus liegen Kunden aus dem kleineren bis mittleren Mittelstand, die temporär Mitarbeitende aus gewerblichen Handwerksberufen suchen.</p> <p>Dabei kann das Unternehmen u.a. auf langfristig gewachsene Kundenbeziehungen aufbauen und auch weitere Wachstumsbereiche adressieren. Die Anzahl der Stammkunden und festbuchenden Klienten wurde somit stetig erweitert, da Kunden und externe Mitarbeitende eine hohe Zufriedenheitsquote widerspiegeln.</p>
PERSONAL	<p>Das Unternehmen steuert mit ca. 20 internen Mitarbeitenden (in den Bereichen Recruiting, Disposition und Verwaltung) ca. 350 externe Fachkräfte.</p>
LAGE	<p>Der Standort des Unternehmens befindet sich in zentraler Lage in Süddeutschland.</p>
SONSTIGES	<p>Das Unternehmen wird familiär, leistungs- und teamorientiert geführt.</p>
POTENZIAL	<p>Durch die Bereitstellung von temporären Mitarbeitenden kann das Unternehmen ihren deutschen Kunden dabei helfen, saisonale Spitzen auszugleichen, Engpässe zu überbrücken und flexibel auf Auftragslagen zu reagieren. Gleichzeitig bietet es Fachkräften die Möglichkeit, vielfältige Erfahrungen zu sammeln und ihre Fähigkeiten in verschiedenen Projekten einzusetzen.</p> <p>Mit einer effektiven Vermittlung und einem Pool hochqualifizierter Handwerker kann ein solches Unternehmen einen signifikanten Beitrag zur Effizienzsteigerung und Kostenkontrolle in der Branche leisten und das Wachstum der Vergangenheit fortschreiben und sogar noch verstärken.</p>
UMFANG	<p>Es stehen bis zu 100% der Geschäftsanteile zum Verkauf.</p>
KONDITIONEN	<p>Verkauf gegen Gebot. Für den Käufer fällt seitens der AVANDIL GmbH kein Vermittlungshonorar an.</p>

Seite 1/1