

## Die Branche & Das Unternehmen

Seit dem Ausbruch der Corona-Pandemie verzeichnet der Freizeitsportbereich für Quads und ATVs sowohl im Verkauf als auch bei der Tourenvermietung einen deutlichen Anstieg. Das aktuelle Marktvolumen in diesem Sektor liegt bei etwa 8,6 Milliarden Euro und wird voraussichtlich bis 2031 ein jährliches Wachstum von etwa 8 % verzeichnen. Besonders die regionale und überregionale Geographie rund um das zum Verkauf stehende Unternehmen bietet sich für diese Art der Freizeitbetätigung an. Das Unternehmen bietet deutschlandweit den Versand von Quads an und stellt dabei ein rundum Sorglos-Paket bereit. Gegründet wurde das Unternehmen im Jahr 2007 und aufgrund eines stabilen Wachstums ist es seitdem regelmäßig in größere Gewerbeflächen umgezogen. Mittlerweile nutzt es eine im eigenen Besitz befindliche Immobilie als Werkstatt, Verkaufsstandort und Ausgangspunkt für Touren. Die Flotte der Tourenfahrzeuge umfasst etwa 30 Stück, was die größte Flotte im erweiterten Umkreis darstellt. Die geführten Touren belaufen sich auf ca. 300-350 Events pro Jahr. Im Verkaufsbereich beansprucht das Unternehmen mit der Hauptquadmarke etwa 40 % des deutschen Marktanteils dieses Herstellers. Zudem werden alle erdenklichen Umbauten und Anbauten für die Fahrzeuge angeboten, sei es für Winterdienstfahrzeuge oder Jagdbegleiter. Der dritte Geschäftsbereich des Unternehmens liegt in den Werkstattleistungen, die bereits mit den eigenen Kunden voll ausgelastet sind.

## Chancen & Aussichten

Das Unternehmen bietet neben der Quad-Vermietung auch Wohnmobilvermietung an, die potenziell übernommen und ausgebaut werden kann. Aufgrund eigener Kapazitätsengpässe kann der Unternehmer der erhöhten Nachfrage aktuell nicht gerecht werden. Dies betrifft sowohl den deutschlandweiten Verkauf als auch den Event-Bereich und insbesondere den Werkstattbereich, da momentan keine Fremdanfragen angenommen werden können. Der rentable Werkstattbereich kann aufgrund der stetig hohen Nachfrage und des vorhandenen Equipments schnell ausgebaut werden. Eine Umstrukturierung der Mitarbeiter von hauptsächlich Minijobbern hin zu einer Kerngruppe in den Bereichen Werkstatt, Büro & Marketing sowie Touren könnte die jeweiligen Bereiche deutlich erweitern und profitabler gestalten. Es liegen Angebote für deutliche Einkaufsrabatte vor, wenn der Umsatz weiter gesteigert wird. Zudem sollte der stark wachsende Zweirad-Bereich in Betracht gezogen werden, der sowohl E-Bikes, Motorräder als auch herkömmliche Mountainbikes umfasst. Insbesondere durch die gesetzlichen Änderungen im Führerscheinverfahren der 125-ccm-Klasse eröffnet sich eine neue Käufergruppe.

## Umsatz- und Ertragslage

Die Umsatz- und Ertragslage hat sich während der Corona-Pandemie steigend entwickeln können. Da im Unternehmen weitere Geschäftsfelder angesiedelt sind, welche optional erworben werden können, wurden im Folgenden die Anteile des Quad und ATV Bereichs extrahiert.

Kennzahlen 2023:	Bilanzkennzahlen 2022:
Umsatz: 1.141 T EUR	AnlageV.: 230 T EUR
Personal: - 140 T EUR	UmlaufV.: 720 T EUR
Material: - 852 T EUR	ARAP: 26 T EUR
Sonstige Kosten: - 140 T EUR	EigenKap.: 350 T EUR
Abschreibungen: - 34 T EUR	Fremdkap.: 512 T EUR
<b>Bereinigung: + T EUR</b>	Rückstell.: 114 T EUR
<b>EBITDA: 9 T EUR</b>	<b>Bilanzsumme: 976 T EUR</b>

Durch die Erweiterung des Werkstattbereichs, die Aufnahme weiterer Produkte des Hauptlieferanten und die Hinzunahme des diversen Zweiradbereichs eröffnen sich für das Unternehmen vielfältige Wachstumschancen.

Die zwei weiteren Geschäftsbereiche des Unternehmens bieten die Möglichkeit einer immensen Ertragssteigerung. Entweder können diese Bereiche teilweise übernommen werden, oder durch die Nichtübernahme kann die allgemeine Kostenstruktur neu organisiert werden. Dies könnte dazu führen, dass einige Mitarbeiter nicht mehr benötigt werden und auch andere Kosten gestrichen werden können.

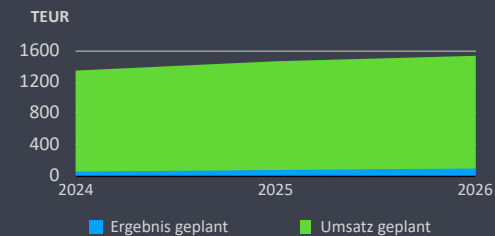
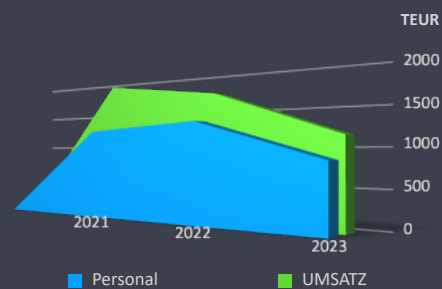
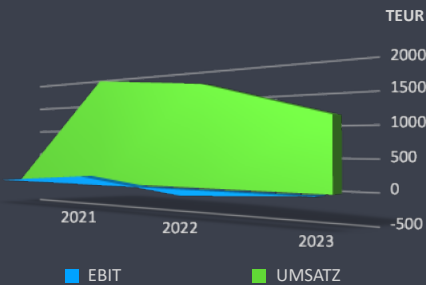
## Verkauf und Unternehmensnachfolge

Der Gesellschafter plant einen Asset Deal. Dabei erfolgt der Verkauf im Rahmen einer Ausgliederung des Quad- und ATV-Bereichs, einschließlich des Verkaufs, der Quad-Touren und der Werkstatteinrichtung. In der GmbH ist zudem ein Wohnmobilverleih integriert, der optional mit erworben werden kann. Besonders erwähnenswert ist der deutschlandweit bekannte Markenname, der bei Google eine hervorragende Bewertung von 4,9 Sternen aufweist (ca. 900 Bewertungen). Dieser Markenname wird ebenfalls übertragen. Für die Übergabe und Einarbeitung steht der Verkäufer zur Verfügung. Die Betriebsimmobilie befindet sich im Firmeneigentum und kann optional mitverkauft oder mittelfristig angemietet werden.

Der Verkäufer wird im Sinne seiner Interessen eigenständig beraten. Zur Wahrung seiner Interessen als Verkäufer steht ihm ein fachkundiger Berater zur Seite. Es liegen bereits Interessensbekundungen vor. Nach Angebot und Abschluss eines LOI kann ggf. Exklusivität gewährt werden.

Kontakt über:

ViVERIO GmbH  
darian.happel@maexpert.com  
m+a expert  
Burghausener Str. 2a  
80634 München



Impressum:  
ViVERIO GmbH  
m+a expert  
Burghausener Straße 2a  
80634 München

Kontakt:

fon: +49 (0) 89 80 99 111 30  
fax: +49 (0) 89 80 99 111 39  
mail: info@maexpert.de