

**Standorte (rechtlich selbstständig)**

Basel · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden · Erfurt  
Essen · Frankfurt/Main · Freiburg · Graz · Hamburg  
Hamm · Hannover · Kaiserslautern · Kiel · Köln · Krefeld  
Lissabon · Luzern · Magdeburg · Memmingen  
München · Münster · Nürnberg · Osnabrück  
Regensburg · Rottweil · Saarbrücken · Salzburg  
Schwerin · Stuttgart · Warschau · Wien · Wiesbaden  
Würzburg · Zürich



# Erfolgreiches Handelsunternehmen - Lieferant von Medizinprodukten in Polen

**Unternehmensangebot Projekt-Nr.: PS003968**

Rechtsform                      Offene Handelsgesellschaft

Firmensitz / Standort    **Nordwesten Polens** – an der Kreuzung aller wichtigen Transportwege zwischen Westen/Osten und Norden/Süden Polens.  
Das Unternehmen liegt in einem Gewerbegebiet und ist **verkehrstechnisch sehr gut angebunden**.

Es verfügt über eine angemietete Lagerhalle mit einer Grundfläche von ca. 600 m<sup>2</sup>. Die **modern eingerichteten Büroräume** sind ebenfalls angemietet und befinden sich in einem anderen Gebäude, 14 km von der Lagerhalle entfernt. Hier sind das Management, der Verkauf und die Administration der Firma angesiedelt.

Eigenbeschreibung        Diese Handelsgesellschaft ist ein **etabliertes Handelsunternehmen**, welches öffentliche und private Krankenhäuser, Kliniken und Arztpraxen im Nordwesten Polens mit medizinischen Artikeln versorgt.

Das Unternehmen ist seit **30 Jahren aktiv** am Markt tätig und gehört zu den **10 führenden medizinischen Handelsunternehmen in Polen**. Es verfügt über ein durchgehend **stabiles Finanzwachstum** (ca. 7% p.a.).

In den Jahren 2021 und 2022 erhielt das Unternehmen eine prestigeträchtige Auszeichnung in der Kategorie „Unternehmen in der Umsatzgröße 1,15 - 11,5 Mio. EUR“. Damit positioniert sich die Handelsgesellschaft an der Spitze eines Rankings der sich am **dynamischsten entwickelnden Unternehmen Polens**.

- Highlights
- ✓ sehr guten Kundenbeziehungen
  - ✓ flexible Arbeitsweise
  - ✓ hohe Produkt- und Service-Qualität
  - ✓ ein eingespieltes und erfahrenes Team
  - ✓ eine starke Marktposition
  - ✓ stabile Umsatzmengen

Umsatz / Ertrag

Jahr	2020	2021	2022	2023
Nettoumsatz in EUR	1.244 T €	1.212 T €	1.233 T €	1.323 T €
EBIT in EUR	85,7 €	69,5 T €	48,1T €	80,3T €

Aktuelle Betriebswirtschaftliche Auswertungen des laufenden Wirtschaftsjahres können im weiteren Verlauf des Prozesses eingesehen werden.

Organisationstruktur/  
Mitarbeiter

Das Unternehmen weist eine **flache Organisationsstruktur** auf, mit separaten Fachposition und Geschäftsbereichen für den Verkauf, öffentliche Ausstellungen und Auftragsabwicklung. 5 Mitarbeiter arbeiten im Verkauf und der Auftragsabwicklung, 3 Mitarbeiter in der Lagerhalle.

Kunden / Vertrieb

Das Unternehmen erfreut sich etablierter und langjähriger Kundenbeziehungen im Nordwesten Polens, die rein aus hoher Produkt- und Service-Qualität und starker Marktposition erwachsen sind. **Eine systematische Teilnahme an öffentlichen Ausschreibungen sowie eine enge Kooperation mit den Kunden garantiert seit Jahren die Basis für stabile Umsatzmengen.**

Einen elektronischen Vertrieb gibt es bisher nicht. Hier besteht ein starkes Entwicklungspotenzial, welches mit dem Erstellen einer eigenen Verkaufsplattform, einer Automatisierung des Verkaufsprozesses (CRM) und dem Einstellen weiterer regionalen Vertriebsleiter beginnen könnte. Dadurch könnten Kunden in anderen geografischen Regionen Polens gewonnen und beliefert werden.

Produktsortiment

Das Angebot an medizinischen Produkten deckt nahezu alle Bereiche der Medizin ab. Darunter die Fachrichtungen Gynäkologie, Urologie, Allgemeinmedizin, Anästhesiologie, Chirurgie, Radiologie sowie Zahnmedizin. Die Produkte werden von namhaften Herstellern und Unternehmen aus dem In- und Ausland bezogen und sind bei den Kunden anerkannt.

Kaufpreisvorstellung

Im Rahmen eines Bieterverfahrens werden indikative Preisangebote erbeten. Der Verkauf erfolgt im Rahmen eines Asset-Deals.

Kontakt

Dieses transnationale Projekt wird von einem dreisprachigen Team bei KERN begleitet:

Leader:

Dr. Peter Christoph Slawek (deutsch/polnisch/englisch)

KERN – Standort Essen (rechtl. selbst.)

E-Mail: [slawek@kern-unternehmensnachfolge.com](mailto:slawek@kern-unternehmensnachfolge.com)

Telefon: +49 201 - 890 764 13

Mobil: +49 152 - 242 122 60

Operations:

Joanna Strzyzewska (deutsch/polnisch/englisch)

KERN – Standort Essen (rechtl. selbst.)

Senior Associate

E-Mail: [joanna@strzyzewskaconsulting.com](mailto:joanna@strzyzewskaconsulting.com)

Telefon: +48 (504) 026079

Administration:

Rita Winkler (deutsch/englisch)

Projektassistenz

KERN – Standort Essen (rechtl. selbst.)

E-Mail: [rita.winkler@kern-unternehmensnachfolge.com](mailto:rita.winkler@kern-unternehmensnachfolge.com)

Mobil: +49 152 – 0565 0001

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für potenzielle Käufer/Nachfolger entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.

Kaufinteressenten zu diesem Projekt weisen bitte vor weiteren Gesprächen ihren Eigenkapitalanteil für eine Kaufpreisfinanzierung nach.