

Projekt LIGHTING

Individuelle LED-Lösungen für den B2B-Bereich



Kaufpreis

580.000 €

Jahresumsatz

~525.000 €

Betriebsergebnis

~141.000 €

Geschäftsführergehalt

65.000 € ortsunabhängig

Unternehmensdaten

Branche	Produktion & Vertrieb
Rechtsform	Einzelunternehmen
Gründungsjahr	2018
Hauptniederlassung	ortsunabhängig

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	580 Tsd €
Jahresumsatz	500 Tsd - 550 Tsd €
Betriebsergebnis	132 Tsd - 150 Tsd €
Geschäftsführergehalt	65 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein



Das Unternehmen

Das zu verkaufende Unternehmen bietet von der Beratung über den Verkauf bis hin zur Installation alle Leistungen aus einer Hand an. Damit gehören auch die individuelle Lichtberechnung und Planung mittels 3D-Software zu den Dienstleistungen, um genau dort Licht zu haben, wo es benötigt wird. So sind die Produkte und Dienstleistungen für Auftraggeber sehr interessant, die gemäß Arbeitsschutzgesetz für eine ausreichende Ausleuchtung des Arbeitsplatzes, hier beispielsweise in Form von Lagerhallen und Produktionsstätten sorgen müssen als auch bspw. Sporthallen, in denen eine maximale Ausleuchtung benötigt wird.

Dank den eigenen (externen) Fertigungskapazitäten und einer effizienten Lagerhaltung ist das Unternehmen in der Lage, auch bei großen Bestellungen flexibel zu agieren. Insbesondere bei gewerblichen Großaufträgen, bei denen bis zu 10.000 Leuchtmittel ausgetauscht werden müssen, kann das Unternehmen schnell liefern und Ausfallzeiten minimieren.

Das Unternehmen ist eine führende Vertriebsgesellschaft, die sich auf die Herstellung und den Vertrieb hochwertiger LED-Lösungen für gewerbliche Anwendungen spezialisiert hat. Die Produkte zeichnen sich durch eine überlegene Qualität aus und können aus der gleichen Wattzahl deutlich mehr Lumen erzeugen als vergleichbare Lösungen auf dem Markt.

Ein ganzheitlicher Ansatz prägt das Unternehmen: Neben dem Vertrieb betreibt es eigene Herstellungslinien, was es ermöglicht, Produkte unter eigenem Branding anzubieten und als Original Equipment Manufacturer (OEM) zu fungieren.

Derzeit betreibt das Unternehmen keinen Onlinehandel, keine Werbung oder Social-Media-Aktivitäten als auch nur sporadisch den aktiven Vertrieb über Außendienst, sodass das Unternehmen großes Potenzial für Wachstum und Expansion bietet.

Insgesamt bietet das Unternehmen seinen Kunden nicht nur hochwertige LED-Lösungen, sondern auch einen erstklassigen Service und maßgeschneiderte Konzepte für individuelle Anforderungen.

Wirtschaftlichkeit & Potenzial

Das Unternehmen erzielt konstant einen Umsatz von über 500.000 € und erwirtschaftet dabei einen Gewinn von gut 150.000€ nach Abzug eines kalkulatorischen Geschäftsführergehalts von 50.000 €, bei einer Arbeitsbelastung von etwa 30 Std. wöchentlich.

Besonders hervorzuheben ist das organische Wachstum des Unternehmens, das ohne den Einsatz von Werbung oder anderen Marketingaktivitäten erreicht wurde. Dies zeigt eine starke Marktnachfrage nach den angebotenen Produkten & Dienstleistungen und weist auf erhebliches Potenzial für weiteres Wach-

Unternehmensdaten

Branche	Produktion & Vertrieb
Rechtsform	Einzelunternehmen
Gründungsjahr	2018
Hauptniederlassung	ortsunabhängig

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	580 Tsd €
Wachstumspotenzial	Sehr hoch
Jahresumsatz	500 Tsd - 550 Tsd €
Betriebsergebnis	132 Tsd - 150 Tsd €
Geschäftsführergehalt	65 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Altersnachfolge

tum hin, insbesondere wenn das Unternehmen von einem Käufer in Vollzeit übernommen wird.

Durch eine verstärkte Investition in Werbemaßnahmen, Ausbau eines Onlineshops etc. kann das Unternehmen seinen Umsatz und die Rentabilität weiter steigern und sein volles Potenzial ausschöpfen.

Auch das Vertriebsnetz kann durch freie Mitarbeiter und Vertreter beliebig ausgebaut und skaliert werden.

Das Unternehmen ist derzeit in dem Wohnhaus der Verkäufer untergebracht. Die Leuchtmittel werden bei größeren Projekten direkt zu den Auftraggebern geliefert. Somit ist das Geschäft örtlich ungebunden und kann von jedem Ort aus betrieben werden.

Das Unternehmen eignet sich somit bestens für unterschiedliche Käufergruppen und Interessen.

Immobilie - Optional erwerblich

Die Verkäufer des Unternehmens verkaufen ebenfalls ihr sehr hochwertiges Wohnhaus aus Baujahr 2005 und diversen Annehmlichkeiten wie großem Außenpool, Außensauna und knapp 300qm Wohnfläche.

Das Erdgeschoss wird von den Verkäufern selbst bewohnt. Der zur Wohnfläche ausgebauter Souterrain-Keller ist derzeit vermietet, wird mit Verkauf jedoch frei und das ebenfalls voll ausgebauter Dachgeschoss wird als Kurzzeit-Appartement vermietet. Der Käufer kann somit selbst entscheiden, ob er die Struktur so belassen, die gesamte Immobilie selbstnutzen oder komplett vermieten möchte.

Für weitere Informationen übersenden wir Ihnen gerne ein separates Immobilien-Exposé.

Ihr zuständiges Projekt-Team



Sven Rößner

Senior Consultant für Unternehmensnachfolge




Lena Lith

Senior Transaktionsmanagerin für Unternehmensnachfolge

Aus Diskretionsgründen stehen weitere Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.

[Weitere Informationen anfragen](#) 

Kontakt

 Tel: 0211 41746137

 projekt-lighting@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



Anschrift:

Calandi GmbH
Steinstraße 11, 40212 Düsseldorf

Handelsregister:

Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Geschäftsleitung:

Dr. Rainer Ammon
Dipl.-Kfm. Christian Rommel

Steuernummer:

103 / 5717 / 4415

Datenschutzbeauftragter:

Dr. Thomas Bergmann

Internet:

www.calandi.de