

PROJEKTVORSTELLUNG „LINDBERG“

RAHMEN- BEDINGUNGEN

Die VR NachfolgeBeratung (ein Angebot der DZ BANK AG) wurde exklusiv beauftragt, den Gesellschafter von Lindberg bei der Veräußerung von Gesellschaftsanteilen bzw. bei der Veräußerung der Gesellschaft beratend zu begleiten.

Die DZ BANK, VR NachfolgeBeratung übernimmt keine Haftung für die Richtigkeit und die Vollständigkeit der nachfolgenden Daten und Informationen.

Im Folgenden möchten wir Ihnen unser Projekt „Lindberg“ vorstellen:

ECKDATEN

Geschäftsfeld	Spezialchemie: Herstellung und Vertrieb von Lacksystemen
Gebiet	Nordwestdeutschland
Gesamtleistung (2023)	ca. 4,3 Mio. €
EBIT-Marge (2023)	> 14%
EK-Quote (2023)	> 33
Mitarbeiter	15
Transaktion	Weiterentwicklung und Wachstum des Unternehmens in veränderter Gesellschafterstruktur
Weiteres/ Besonderheiten	Betrieblich genutztes Grundstück und Immobilie kann miterworben werden

UNTERNEHMENS- PROFIL

LINDBERG ist ein angesehener Hersteller von hochwertigen Lacken und Farben, der sich auf die Fertigung (Lohnfertigung und Bestellung) überwiegend individueller Lackierlösungen für seine Kunden konzentriert und auch eigene Produktlinien entwickelt. Das Unternehmen bietet ein vollständiges Leistungsspektrum, das von der Produktentwicklung über die Beschaffung hochwertiger Rohstoffe bis hin zur skalierbaren Produktion der finalen Lack- und Farbprodukte reicht.

Bei steigender Nachfrage nach maßgeschneiderten Farblösungen hat LINDBERG einen exzellenten Ruf bei seinen Kunden aufgebaut. Die Anerkennung beruht auf der herausragenden Produktqualität, Flexibilität in der Auftragsabwicklung und Zuverlässigkeit in der Lieferkette. Das Unternehmen hat sich erfolgreich als führender Anbieter für Spezialfertigungen in der Lack- und Farbindustrie etabliert und bietet sowohl im Bereich Lohnfertigung als auch mit eigenen Produktlinien eine zuverlässige Versorgung seiner Kunden.

Die erstklassige Qualität der Lacke und Farben von LINDBERG sowie das fundierte Fachwissen werden durch hohe Kundenzufriedenheit und -treue bestätigt. Durch geschickte Positionierung als Spezialanbieter in einem weiterhin stabil wachsenden Marktsegment bietet LINDBERG eine vielversprechende Grundlage für eine erfolgsversprechende Investitionen.

ORGANISATION UND MANAGEMENT

Das Unternehmen verfügt über eine gut ausgebildete und langjährig erfahrene Führung. Die funktionale und operative Verantwortung ist auf mehrere Personen verteilt und die direkte Abhängigkeit vom geschäftsführenden Gesellschafter ist überschaubar.

LINDBERG verfügt über eine übersichtliche und schlank organisierte Prozesslandschaft. Der Aufgabenworkflow funktioniert gut und wirft wenig Abstimmungsbedarf auf. Kern der schlanken Organisationsstruktur stellt der Bereich der optimal organisierten Produktion dar, welche durch ihr hochqualifiziertes Fachpersonal sowie moderne Maschinen die Basis für den wirtschaftlichen Erfolg von LINDBERG ist. Weitere Bereiche wie der (technische) Vertrieb, Verwaltung u. Personal werden ebenfalls durch die bestehenden Unternehmensstrukturen abgedeckt.

Das Problem des Fachkräftemangels stellt sich für LINDBERG derzeit nicht. Das Team ist gut besetzt und neue, qualifizierte Mitarbeiter konnten gewonnen werden. Weitere Arbeitskräfte wollen zum Unternehmen zurückkehren oder bewerben sich initiativ.

MARKETING & VERTRIEB KUNDEN / PRODUKTE

Der Vertrieb von LINDBERG erfolgt im direkten Kundenkontakt durch zwei Mitarbeiter sowie den geschäftsführenden Gesellschafter. Die Kundenbeziehungen sind in den meisten Fällen langjährig und vertrauensvoll. Der Vertriebserfolg basiert im Wesentlichen von der beständig hohen Produktqualität und der wertvollen technischen Kundenberatung bis hin zur

gemeinsamen Produktentwicklung. LINDBERG beliefert vorwiegend die DACH-Region, verfügt jedoch auch über internationale Kundenkontakte.

FINANZKENNZAHLEN

	2020	2021	2022	2023	2024P	2025P
Gesamtleistung (in TEUR)	2.450	3.400	4.200	4.300	4.400	4.600
EBITDA-Marge (in %)	21,2	15,1	11,9	14,4	16,3	16,8

Zur aktuellen Entwicklung lässt sich sagen, dass das Geschäftsjahr 2024 mit einem positiven Start in Bezug auf Umsatz und Ertrag begonnen und die hier gezeigte Prognose übertroffen hat.

MARKT & WETTBEWERB

LINDBERG hat sich durch seine Zuverlässigkeit in Qualität sowie Liefer- und Termintreue einen hervorragenden Ruf bei seinen Kunden aufgebaut.

Die Prognosen für den Bedarf an spezialisierten Lacken und Farben von LINDBERG sind sowohl aus interner als auch aus externer Sicht sehr positiv. Durch den Aufbau weiterer eigener Produktlinien und vermehrter Vertriebsaktivitäten können weitere Potenziale genutzt werden.

TRANSAKTIONS-STRUKTUR / INVESTITIONSKRITERIEN

Der Gesellschafter von LINDBERG beabsichtigt, 100% der Anteile der Gesellschaft im Wege eines ShareDeals zu veräußern.

Das betrieblich genutzte Grundstück sowie die Immobilie können auf Wunsch des Investors mit erworben werden.

NÄCHSTE SCHRITTE

Zusätzliche, detaillierte Informationen zu dem Projekt LINDBERG werden ausgesuchten potenziellen Investoren nach dem Ermessen des Gesellschafters und nach Unterzeichnung einer Vertraulichkeitserklärung zur Verfügung gestellt.

Bitte nutzen Sie für die Kommunikation die Mailadresse lindberg@currentis.de.

KONTAKT

currentis GmbH
Selbstständiger Partner der VR NachfolgeBeratung
- Ein Angebot der DZ BANK AG -
T: +49 (0) 541 580 549 60
F: +49 (0) 541 580 549 69
E: lindberg@currentis.de

Volker Lüdemann
Geschäftsführender Gesellschafter
T: +49 (0) 541 580 549 60

Paul Reinke
Berater
T: +49 (0) 541 580 549 61