

**Standorte (rechtlich selbstständig)**

Basel · Berlin · Bremen · Dresden · Erfurt · Essen  
Frankfurt/Main · Freiburg · Graz · Hamburg  
Hannover · Kaiserslautern · Kiel · Köln · Krefeld ·  
Köln · Lissabon · Luzern · Magdeburg · Memmingen ·  
München · Münster · Nürnberg · Osnabrück · Rottweil  
Saarbrücken · Salzburg · Schwerin · Stuttgart ·  
Traunstein · Warschau · Wiesbaden · Wien · Würzburg  
Zürich



# Unternehmensangebot OnlineShop

**Verkaufs-Projekt Nr. wb003675**

**Erfolgreicher, seit zwei Dekaden etablierter und in seinem Segment führender Online-Shop sucht Nachfolger**

Firmensitz / Rechtsform	Südöstliches Bayern – Oberbayern / Einzelunternehmen
Historie	<b>Über 20-jährige Kompetenz und Erfahrung</b> als <b>Online-Shop</b> mit einer <b>deutschlandweit führenden Eigenmarke im Bettwäschebereich</b> . Der Verkauf erfolgt dabei über die <b>eigene Homepage</b> sowie über <b>alle in Deutschland verfügbaren und relevanten Online-Plattformen</b> .
Geschäftsmodell	<p>Für die hauptsächlich <b>privaten</b>, aber auch vermehrt <b>gewerblichen Kunden</b> wird ein attraktives Portfolio aus dem Bereich Bettwäsche, Outdoor-Utensilien und Weihnachtsaccessoire angeboten. Weitere Artikel ergänzen dieses Sortiment sinnvoll und jahreszeitbezogen.</p> <p>Die <b>qualifizierten und langjährig tätigen Mitarbeiter</b> wickeln selbstständig sowohl fachlich als auch auftragsbezogen den <b>gesamten Wareneingangs- und Kundenbestellprozess</b> ab, so dass sich der Inhaber um den Einkauf sowie die strategische Weiterentwicklung des Unternehmens kümmern kann.</p>
USP	<p>Mit dem <b>Komplettpaket aus den Bereichen Bettwäsche, Outdoorartikeln und Weihnachtsdekoration im eigenen Lager</b> punktet das Unternehmen seit vielen Jahren in bestehenden Kundenbeziehungen und einem stetig wachsenden Markt mit einem <b>zuverlässigen, taggleichen Versand</b>. Die <b>Eigenmarke</b>, die zu den Hauptumsatzträgern zählt, ergänzt das umfassend kuratierte Produktportfolio.</p> <p>Darüber hinaus verfügt das Unternehmen über <b>langjährig erfahrene und kompetente Mitarbeiter</b>, die die komplette Auftragsbearbeitung eigenständig vornehmen.</p> <p>Ein <b>offenes, familiäres Betriebsklima</b> sowie ein auf <b>eigenverantwortliches Handeln</b> und <b>ergebnisorientiertes Arbeiten ausgerichtetes Führungsstil</b> tragen wesentlich zum Erfolg des Unternehmens bei.</p> <p><b>Kundenbewertungen als Erfolgsfaktor</b>: Ein ansprechender Internetauftritt, geschickte Suchmaschinenoptimierung und eine durchschnittliche <b>Kundenbewertung von 5,00 (von 5,00) Punkten</b> aus 108.707 Bewertungen (Stand Juni 2023) sind ausschlaggebende Erfolgsfaktoren des Online-Shops, um auch gegenüber den großen Online-Händlern erfolgreich sein zu können.</p>

Kunden

Jahr	2019	2020	2021	2022
Käufer	<b>39.759</b>	<b>53.978</b>	<b>57.666</b>	<b>40.762</b>
Gekaufte Produkte	68.143	96.882	113.548	79.809

Ein großer Anteil an Kunden kauft mindestens einmal, wobei die Anzahl der Mehrfachkäufer in den letzten drei Jahren sukzessive angestiegen ist.

Umsatz und  
Zukunftsentwicklung

Jahr	2019	2020	2021	2022
<b>Umsatz in TEUR</b>	<b>1.248,0</b>	<b>1.720,7</b>	<b>1.919,3</b>	<b>1.513,3</b>
EBIT in TEUR <small>(ohne Unternehmerlohn)</small>	125,9	334,6	303,2	194,9
EBIT in %	10,1 %	19,4 %	15,8 %	12,9 %

Mitarbeiter

Das Unternehmen beschäftigt neben dem Inhaber aktuell **sieben Mitarbeiter**.

Durchführung der  
Transaktion

Der Verkauf wird als Asset Deal durchgeführt. Wir bitten um Nennung eines unverbindlichen, indikativen Kaufpreises.

Perspektiven für den  
Käufer

Der zukünftige Übernehmer profitiert von einem Unternehmen mit nachhaltigem Wachstumspotenzial und im Detail von:

- Einem seit nunmehr **zwei Dekaden** im deutschen Onlinehandel **eingeführten Betrieb** mit hervorragender Reputation
- Einer **großen Kundenbasis** in Gesamt-Deutschland
- Einer **hohen Kundenzufriedenheit** und dementsprechend wiederkehrenden Kunden
- Top moderner und sehr effizienter Shop-Software
- Dem **sehr guten Betriebsklima, zuverlässigen und motivierten Mitarbeitern** und einer entsprechend hohen Mitarbeiterloyalität und -identifikation mit dem Unternehmen
- Optimalen und jederzeit erweiterbaren **Lagerkapazitäten** und Räumlichkeiten
- Einem **ertragsträchtigen Unternehmen** in einer auf lange Jahre krisensicheren Wachstumsbranche
- Einer **engen Einbindung in die relevanten Online-Plattformen** der großen Online-Händler in Deutschland mit sehr guten Konditionen
- Langfristig gewachsenen und **vertrauensvollen Lieferantenbeziehungen**
- **Aussichtsreichen Skalierungsmöglichkeiten**

Kontakt

Standort KERN Nürnberg | Würzburg  
Alexandra Knauf  
E-Mail: [knauf@kern-unternehmensnachfolge.com](mailto:knauf@kern-unternehmensnachfolge.com)  
Mobil: +49 761 216 066 73

**KERN ist seitens des Verkäufers mandatiert.**

**Für den Unternehmenskäufer entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.**