

Die Branche

Die Speditionsbranche ist, als zweit größter Sektor, ein wesentlicher Bestandteil der deutschen Wirtschaft. Sie profitiert von der Globalisierung und dem wachsenden Online-Handel. Die Branche umfasst Unternehmen, die Güter aller Art mit verschiedenen Verkehrsmitteln transportieren, lagern und umschlagen. Die Speditionsbranche steht vor einer spannenden Zukunft, die von neuen Technologien, Trends und Herausforderungen geprägt ist. Die Branche wird sich weiterhin an die veränderten Bedürfnisse der Kunden anpassen und neue Geschäftsmodelle entwickeln. Weiterhin wird sie auch die Digitalisierung, die Automatisierung, die Vernetzung und die Künstliche Intelligenz nutzen, um ihre Prozesse zu optimieren, ihre Kosten zu senken und ihre Qualität zu verbessern. Im Jahr 2023 betrug der Umsatz der deutschen Speditionsbranche rund 300 Milliarden Euro, was einem Wachstum von 4% gegenüber dem Vorjahr entspricht. Die Branche beschäftigte etwa 3 Millionen Menschen.

Laut einer Studie des Bundesverbandes Spedition und Logistik (BSL) wird die Branche bis 2025 einen Umsatz von rund 400 Milliarden Euro erzielen, was einem jährlichen Wachstum von 6% entspricht. Sie wird auch bis zu 500.000 neue Arbeitsplätze schaffen, vor allem in den Bereichen IT, Ingenieurwesen und Management. Für Investoren bietet die Speditionsbranche attraktive Möglichkeiten, von der steigenden Nachfrage nach Transport- und Logistikdienstleistungen zu profitieren. Die Branche verfügt über ein großes Potenzial für Wachstum, Diversifizierung und Internationalisierung.

Das Unternehmen

Das Unternehmen wird in der dritten Generation geführt und liegt zentral im Rhein-Main-Gebiet mit Anbindung an die A3 & A5. Der Geschäftsführende Gesellschafter konnte einen langfristigen Mitarbeiter über die letzten Jahre zu seinem Nachfolger als Geschäftsführer ausbilden. Dieser hat fast das gesamte Tagesgeschäft übernommen. Strategische- und Fuhrpark-Entscheidungen werden von beiden gemeinsam getroffen. Ab 2024 zieht sich der Gesellschafter fast komplett aus dem Geschäft zurück.

Durch die schmale Bürostrukturierung mit einer TZ- und einer 520€-Kraft kann das Unternehmen effizient wirtschaften und eine unterdurchschnittliche Personalintensität, i.H.v. 28% darstellen. Das Durchschnittsalter der Fahrer liegt bei ca. 46 Jahren.

Die Fahrtrouten der Spedition erstrecken sich hauptsächlich über Fahrten ins Ruhegebiet, in die Schweiz und westlich angrenzende Länder. Das Dienstleistungsangebot deckt folgendes ab: Gefahrguttransporte, Kofferverkehr, Doppelstockladeeinheiten und ADR-Ausstattung.

Der Fuhrpark, mit 16 LKW, ist strategisch aufgeteilt in gekaufte, geleaste und Langzeit gemietete Fahrzeuge, damit eine möglichst hohe Flexibilität gewährleistet ist.

Die langjährigen Kundenbeziehungen testieren dem Unternehmen eine konstant gute Leistung.

Umsatz- und Ertragslage

Die Umsatz- und Ertragslage wurde durch die Corona Pandemie positiv beeinflusst und zeichnet sich gegenwärtig steigend ab. Durch die gestiegene Nachfrage steht einem weiteren Wachstum nichts im Wege. Ein Markterschließungsversuch im Sommer 2023 hat zu einer kurzfristigen Ergebnisverschlechterung geführt, diese konnte wieder ausgeglichen werden.

Kennzahlen 2022:		Bilanzkennzahlen 2022:	
Rohergebnis:	2.885 T EUR	AnlageV.:	652 T EUR
Personal:	- 820 T EUR	UmlaufV.:	544 T EUR
Abschreibungen:	- 148 T EUR	EigenKap.:	701 T EUR
Sonstige Kosten:	-1.771 T EUR	Fremdkap.:	459 T EUR
Betriebsergebnis:	146 T EUR	Rückstell.:	43 T EUR
EBITDA: 10,2%	294 T EUR	Bilanzsumme: 1.203 T EUR	

Die langjährigen Kunden garantieren ein profitables Basisumsatzlevel. Speziell seit der Corona-Pandemie gibt es eine erhöhte Nachfragesituation im Speditionsbereich, welcher durch die aktive Akquise des angestellten Geschäftsführers zur Umsatzsteigerung führt.

Das Unternehmen verfügt über eine Branchenüberdurchschnittliche Gesamtkapitalrentabilität und eine EK-Quote von ca. 58,3%. Die Stundenverringerung des geschäftsführenden Gesellschafters und die Umsatzsteigerung werden im Jahr 2024 zu wesentlichen Ergebnisverbesserungen führen.

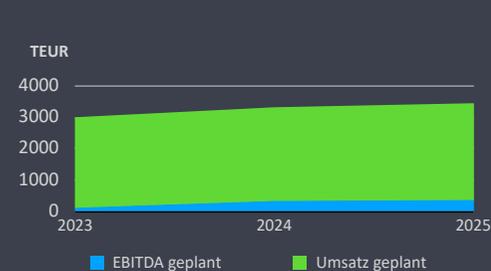
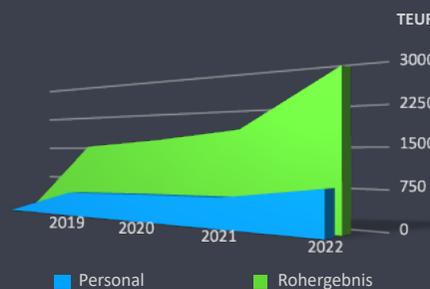
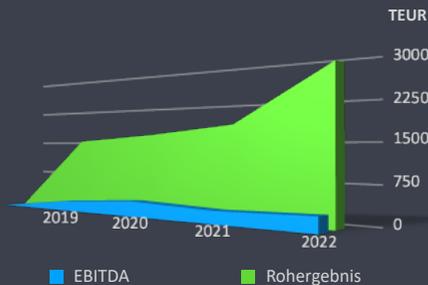
Verkauf und Unternehmensnachfolge

Der Gesellschafter strebt einen Share Deal an. Der Verkauf erfolgt im Zuge einer geregelten Nachfolge mit dem Ziel, das Unternehmen und die Arbeitsplätze zu erhalten und zu entwickeln.

Durch den langjährigen zweiten Geschäftsführer steht einer unveränderten Vorführung nichts im Wege. Die momentanen Geschäftsräume können langfristig gemietet werden.

Der Verkäufer wird im Sinne seiner Interessen eigenständig beraten. Zur Wahrung seiner Interessen als Verkäufer steht ihm ein fachkundiger Berater zur Seite. Es liegen bereits Interessensbekundungen vor. Nach Angebot und Abschluss eines LOI kann ggf. Exklusivität gewährt werden.

Kontakt über:
darian.happel@maexpert.com
 ViVERIO GmbH
 m+a expert
 Burghausener Str. 2a
 80634 München



Impressum:
 ViVERIO GmbH
 m+a expert
 Burghausener Straße 2a
 80634 München

Kontakt:

fon: +49 (0) 89 80 99 111 30
 fax: +49 (0) 89 80 99 111 39
 mail: info@maexpert.de