

KURZPROFIL

Hochprofitables Cateringunternehmen mit stabilem & ausbaufähigem Kundenstamm, Niederrhein (NRW)
Referenz-Nr. 518123

AVANDIL GMBH
Mollsfeld 14
40670 Meerbusch
www.avandil.com

REG HRB Krefeld 14344
UID DE815427280

Fon +49 (0)211 247 908-25
Fax +49 (0)211 247 908-90
rda@avandil.com

Seite 1/1

TÄTIGKEIT	Das inhabergeführte Cateringunternehmen beliefert Tageseinrichtungen von Trägervereinen sowie private Endkunden mit täglich frisch zubereiteten Speisen. Die hohe Qualität der Lebensmittel, welche zu großen Teilen von regionalen Anbietern eingekauft werden, erfüllen im höchsten Maße die Kundenanforderungen. Die Nachhaltigkeit und die Qualität stehen im Fokus der strategischen Ausrichtung des Unternehmens, welche durch den geschäftsführenden Gesellschafter konsequent umgesetzt wird. Es besteht ein robustes Geschäftsmodell, das auf langjährige Kundenverbindungen und einen verlässlichen Mitarbeiterstamm fußt. Dieses stellt sich darüber hinaus als hochprofitabel dar und bietet weiteres attraktives Expansionspotential.
ZIEL	Das Unternehmen steht aus persönlichen Gründen zum Verkauf. Wenn gewünscht, steht der Inhaber auch nach geordneter Übergabe und Einarbeitung in beratender Funktion zur Verfügung.
HISTORIE	Das Unternehmen ist bereits langjährig am lokalen Markt tätig. Auf Grund der konsequent auf die Kundenwünsche ausgerichteten Bestell-, Zubereitungs- und Auslieferungsprozesse sind die Kundenbeziehungen äußerst stabil.
KENNZAHLEN	Umsatzklasse: ca. 2 Mio. €. Das Unternehmen erwirtschaftet im Laufe seiner Historie robuste Umsätze und Erträge. Selbst in der Corona-Pandemie konnten auskömmliche Gewinne generiert werden. Das Unternehmen ist finanziell unabhängig; es bestehen keinerlei Verbindlichkeiten.
KUNDEN	Der Betrieb verfügt über langjährige Kundenbeziehungen zu Trägervereinen und öffentlichen Einrichtungen, wie Schulen, Kindertagesstätten etc.
PERSONAL	Ein loyaler, langjährig beschäftigter Mitarbeiter-/innenstamm kann vom Käufer ganzheitlich übernommen werden. Es bestehen 11 sozialversicherungspflichtige Beschäftigungsverhältnisse (inkl. Geschäftsleitung) und 7 geringfügige Beschäftigungsverhältnisse.
LAGE	Der Standort des Unternehmens befindet sich in Nordrhein-Westfalen/Niederrhein.
SONSTIGES	Das Unternehmen wird sehr familiär und partnerschaftlich geführt.
POTENZIAL	In den letzten Jahren galt die strategische Ausrichtung überwiegend der Erfüllung der Bestandskundenanforderungen. Die sich angebotenen Expansionspotentiale wurden bewusst zurückgestellt. Der jetzige Standort ist qualitativ, prozessual und resultativ optimal auf die Erfüllung der Anforderungen ausgerichtet. Es bestehen große Chancen, weitere Segmente der Bestandskunden aufzunehmen und zu beliefern. Weiterhin besteht direktes Potential, Neukunden für das Unternehmen zu generieren und langfristig an dieses zu binden.
UMFANG	Es stehen 100% der Geschäftsanteile einer GmbH zum Verkauf.
KONDITIONEN	Verkauf gegen Gebot. Eine gewissenhafte Einarbeitung wird durch die Veräußerer gewährleistet. Für den Käufer fällt seitens AVANDIL kein Vermittlungshonorar an.