

Strategischer Investor oder Käufer für starke Marken im Bereich Spielwaren/Hobby gesucht:	
Branche	Spielwaren/Hobby; Entwicklung/Herstellung/Vertrieb B2B und B2C
Region	Deutschland Ost
Kurzbeschreibung	Für die strategische Weiterentwicklung starker Marken im Bereich Spielwaren/Hobby (generationsübergreifend) suchen wir für einen etablierten Hersteller mit internationalen Aktivitäten einen strategischen Investor oder Käufer, um das Unternehmen in die nächste Generation zu führen.
Betriebsimmobilien	In der Firmengruppe werden auch eigene Betriebsimmobilien gehalten. Im Rahmen der weiteren Ausrichtung können die erforderlichen Flächen gemietet oder auch angekauft werden.
Anzahl Mitarbeiter	Produktion A: 8 VZÄ Produktion B: 5 VZÄ Produktentwicklung: 2 VZÄ Stanzerei: 1 VZÄ Vertrieb: 7,75 VZÄ Die administrativen Tätigkeiten werden derzeit von der Muttergesellschaft ausgeführt, eine andere organisatorische Aufstellung ist möglich. Die Auslagerung einzelner Fertigungsbereiche bzw. die Umstellung auf Lohnfertigung ist ebenfalls denkbar.
Internationale Tätigkeit	Weltweiter Vertrieb, je nach Marke zwischen 40% und 60% Exportanteil Weltweiter Einkauf, Entwicklung und Fertigung von Schlüsselteilen in Deutschland
Finanzinformationen	Umsatzerlöse im Kerngeschäft: 2,5 bis 3,5 Mio. € Roherlösquote: Rd. 62% Verkehrswert des Anlagevermögens zur Herstellung der Produkte (Maschinen und Werkzeuge): Rd. 730.000 € Buchwert Umlaufvermögen/verkaufsfähiger Lagerbestand: Rd 2.200.000 €

<p>Ihre Vorteile</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Eingeführte Marken <ul style="list-style-type: none"> ○ Teilweise Traditionsmarken ○ Weitere neue Marken und Produkte im Portfolio • Voll funktionsfähiger Geschäftsbetrieb <ul style="list-style-type: none"> ○ Etablierte Vertriebsstrukturen im B2B ○ Leistungsfähige Produktentwicklung ○ Spezial-Know-how in der Produktion (Metall- und Kunststoffverarbeitung sowie Naturmaterialien) • Wachstumspotenzial <ul style="list-style-type: none"> ○ Ausbau Vertrieb B2C ○ Digitalisierung der Angebote ○ Optimierung der betrieblichen Strukturen • Schrittweiser Einstieg oder sofortige Übernahme möglich, Offenheit für neue Impulse zur weiteren Ausrichtung
<p>Erwerberprofil</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Investoren/Käufer aus dem Bereich Spielwaren/Hobby mit dem Wunsch zur Verbreiterung des Sortiments mit eigenen Produkten. • Investoren/Käufer aus dem Bereich Direktvermarktung und/oder Onlinevertrieb • Strategische Kapitalinvestoren mit Managementkapazitäten
<p>Preisvorstellung</p>	<p>Bei Komplettübernahme (ohne Betriebsimmobilie) als Asset-Deal mit der o.g. Kernmannschaft von 24 Stellen 2.300.000 € Der Warenbestand in Höhe von rd. 2.200.000 €, zu Herstellkosten bewertet, wird separat angeboten und kann im Rahmen des Asset-Deals ergänzend erworben werden.</p>
<p>Weitere Details</p>	<p>Nach Abgabe einer schriftlichen Vertraulichkeitserklärung können Unterlagen zur Bewertung und Engagementprüfung (Expose) übermittelt werden.</p> <p>Für eventuelle Fragen im Vorfeld steht der Berater im Rahmen von Telefon- oder Video-Terminen ebenfalls zur Verfügung.</p>

Ihr Ansprechpartner:

Dipl. Oec. Frank Müller
 Geschäftsführer
 0561 / 93746-101
 fm@team-mueller.net