

| Käufer (Asset-Deal) für einen etablierten<br><b>Lohnfertiger im Kunststoff-Spritzguss</b><br>gesucht: |  |
|---|--|
| <b>Branche</b>  | Lohnfertigung, Kunststoff-Spritzguss   |
| <b>Region</b>   | Deutschland Ost  |
| <b>Kurzbeschreibung</b>   | <p>Wir suchen für einen etablierten Lohnfertiger im Kunststoff-Spritzguss einen Käufer. Die Firmengruppe, die zugleich auch einer der Kunden ist, möchte sich wegen fehlender Altersnachfolge strategisch auf die Vermögensverwaltung konzentrieren und von der operativen Fertigung im Rahmen eines Asset-Deals trennen.</p> <p>Zum Kaufgegenstand gehören der komplette Maschinenpark inklusive dem eigenen Werkzeugbestand sowie der komplette namhafte Kundstamm aus der deutschen Industrie (Branchenmix) mit den laufenden Fertigungsaufträgen.</p> <p>Die produzierende Belegschaft (ohne Verwaltung) ist im Rahmen von §613a BGB zu übernehmen.<br/>           Optional kann auch der ebenfalls zum Verkauf stehende Werkzeugbau im Paket mit übernommen werden.</p> |
| <b>Betriebsimmobilien</b>   | In der Firmengruppe werden auch eigene Betriebsimmobilien gehalten. Im Rahmen der weiteren Ausrichtung können die erforderlichen Flächen gemietet oder auch angekauft werden.  |
| <b>Anzahl Mitarbeiter</b>   | <p>Produktion Spritzguss: 7,5 VZÄ<br/>           Qualitätsmanagement: 0,5 VZÄ<br/>           Einkauf: 0,5 VZÄ<br/>           Vertrieb: 0,5 VZÄ</p> <p>Der Vertrieb erfolgt überwiegend anfragebezogen an langjährige Stammkundschaft und wird über den o.g. Werkzeugbau abgewickelt.<br/>           Die administrativen Tätigkeiten werden derzeit von der Muttergesellschaft ausgeführt, eine andere organisatorische Aufstellung ist möglich.</p>  |
| <b>Internationale Tätigkeit</b>   | Keine  |
| <b>Finanzinformationen</b>  | <p>Umsatzerlöse im Kerngeschäft: 0,8 bis 1,2 Mio. €</p> <p>Roherlösquote: Rd. 71 %</p> <p>Verkehrswert des Anlagevermögens zur Herstellung der Produkte (Maschinen und Werkzeuge): Rd. 240.000 €</p>   |

|                                |   |
|--------------------------------|---|
| <p><b>Ihre Vorteile</b></p>    | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Etablierter Anbieter           <ul style="list-style-type: none"> <li>○ Langjähriger Kundenstamm mit starkem Branchenmix</li> <li>○ Leistungsfähiger Maschinenpark</li> <li>○ Qualifizierte Mitarbeiter/Fachkräfte</li> <li>○ Eigener Werkzeugbestand</li> <li>○ Aktive Kundenbeziehungen mit Auftragsbestand</li> </ul> </li> <br/> <li>• Betriebsfläche kann bedarfsgerecht angemietet oder gekauft werden</li> <br/> <li>• Ideale Ergänzung zu einem bestehenden Spritzguss-Unternehmen und/oder Werkzeugbauer mit/ohne Montagebetrieb bzw. komplette Abteilung zur Ergänzung des eigenen Leistungsprofils in der Eigenfertigung</li> </ul> |
| <p><b>Erwerberprofil</b></p>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Käufer aus dem Bereich Spritzguss und Werkzeugbau zur Erweiterung von Leistungsvolumen und Kapazitäten</li> <li>• Industriebetriebe, die Fertigungsleistungen im Kunststoff-spritzguss wieder selbst realisieren wollen</li> <li>• Strategische Kapitalinvestoren mit Managementkapazitäten</li> </ul>   |
| <p><b>Preisvorstellung</b></p> | <p>Bei Komplettübernahme (ohne Betriebsimmobilie) als Asset-Deal mit der o.g. Kernmannschaft von 9 Stellen: 600.000 €</p>   |
| <p><b>Weitere Details</b></p>  | <p>Nach Abgabe einer schriftlichen Vertraulichkeitserklärung können Unterlagen zur Bewertung und Engagementprüfung (Expose) übermittelt werden.</p> <p>Für eventuelle Fragen im Vorfeld steht der Berater im Rahmen von Telefon- oder Video-Terminen ebenfalls zur Verfügung.</p>   |

Ihr Ansprechpartner:

Dipl. Oec. Frank Müller  
 Geschäftsführer  
 0561 / 93746-101  
 fm@team-mueller.net