

## Das Unternehmen

Das Unternehmen mit Sitz in NRW besteht seit 2013 und ist tätig in der Erstellung und Wartung von Kommunikationstechnik:

- Kommunikationsanlagen, insbesondere Telefonanlagen und deren Infrastruktur

Datentechnik:

- Datennetzen von Rechenzentren bis zur Verkabelung von Arbeitsplätzen

Systemtechnik:

- Anlagen der Gebäudesystemtechnik, wie z.B.: Zentrale und Mobile Überwachung / Steuerung, Präsenzhängige Beleuchtung und Temperaturregelung, Videoüberwachung, etc.

Das Unternehmen hat eine besondere Fachkompetenz in der Datentechnik. Als einer der wenigen Anbieter führt das Unternehmen Datennetzverkabelung in Kupfer und Glasfaser aus und besitzt eigene Spleiß- und Zertifizierungsmessgeräte. In Kooperation mit einem renommierten deutschen Hersteller, hat das Unternehmen eine eigene Produktlinie entwickelt.

Das Unternehmen ist im regionalen Markt gut etabliert und verfügt im Markt und bei seinen Kunden über einen sehr guten Namen. Die Kunden kommen überwiegend aus dem Rheinland und dem Ruhrgebiet.

Zu den Kunden zählen vor allem größere Filialen von Einzelhandelsketten und Fastfood-Ketten, Banken sowie öffentliche Auftraggeber wie Universitäten und Liegenschaftsbetriebe. Private Kunden werden nicht angesprochen. Bei Neuprojekten handelt es sich häufig um Ladenbau-Projekte, bei denen sie gemeinsam mit verschiedenen Generalunternehmern anbieten, wobei das Unternehmen dann die Verantwortung für die gesamte Elektrotechnik erhält.

Derzeit verfügt das Unternehmen neben dem Geschäftsführer über 4 Mitarbeiter, überwiegend Facharbeiter mit der Ausbildung zum Elektrotechniker, es werden weitere Mitarbeiter gesucht. Im Tagesgeschäft wird die Firma durch den Geschäftsführer und einen Mitarbeiter, der die Aufgaben des Bauleiters übernimmt, geführt. Die Firma ist nicht tarifgebunden, orientiert sich aber am Tarif für das Elektrohandwerk.

Die Firma nutzt am Firmenstandort ein Büro in einem von ihm selbst bewohnten Eigenheim, Firmenstandort ist nicht ortsgebunden, ferner nutzt die Firma im Ruhrgebiet 2 Garagen als Lager.

## Umsatz- und Ertragslage

Das Unternehmen erlitt im Jahr 2020 und weiter auch in den beiden Folgejahren bedingt durch die Corona-Pandemie einen deutlichen Umsatzeinbruch, da im ganzen Bereich des Ladenbaus kaum Investitionen getätigt wurden und damit auch das damit verbundene Geschäft der Firma betroffen war. Die Nachfrage der Kunden und die Auftragslage hatte sich in 2022 aber wieder deutlich verbessert, die Umsetzung der Aufträge erfolgt aber erst in 2023.

Aktuell verfügt das Unternehmen für 2023 wieder über ein Auftragsvolumen von 944 T€, die Geschäftsleitung geht für 2023 und auch für die Folgejahre wieder von einem Jahresumsatz von über 1.000 T€ aus. Damit würde man wieder das Vor-Corona Niveau erreichen und stabilisieren können.

## Verkauf und Unternehmensnachfolge

Der Unternehmer möchte das Unternehmen verkaufen, ihm ist die Fortführung des Unternehmens wichtig.

Der Verkäufer kann sich vorstellen, nach dem Verkauf, wenn gewünscht, unterstützend weiter tätig zu sein. Dabei steht der Verkäufer dem Nachfolger bei der Vorstellung zu wichtigen Kontakten, Kunden, Lieferanten selbstverständlich zur Seite.

Der Verkäuferr ist bereit nach Abgabe eines attraktiven Angebotes und Abschluss eines „Letters of Intent“ Exklusivität für die abschließenden Verhandlungen zu gewähren.

Zur Wahrung seiner Interessen steht dem Verkäufer ein fachkundiger Bearter zur Seite.

Der Kontakt erfolgt ausschließlich über:

**m+a expert - Büro Werder**

M-Consulting B. Marovic

Berliner Str. 5a

14542 Werder

mail: [petar.marovic@maexpert.com](mailto:petar.marovic@maexpert.com)



Impressum:  
m+a expert  
M-Consulting B. Marovic  
Berliner Str. 5a  
14542 Werder

Kontakt:

fon: +49 (0) 3327 57 220 66  
mobil: +49 (0) 174 320 13 23  
mail: [petar.marovic@maexpert.com](mailto:petar.marovic@maexpert.com)