

## Das Unternehmen

Das Unternehmen mit Sitz in Nordostdeutschland besteht seit 1990 und kommt aus der Branche Metallbau – Kranbau, die Kompetenz des Unternehmens im Kranbau reicht von der Konzeption, Projektierung und Konstruktion über die Fertigung und Montage zur Inbetriebnahme und Wartung.

Dabei wurde besonderes Augenmerk auf Sonder- und Spezialkrane gelegt, die Fertigung liegt im Kranbau bei ca. 80% und die restlichen 20% Metallbau und Service, zu den Leistungen gehören:

- Allgemeiner Stahl- und Maschinenbau
- Kranbahnen
- Montage/Service
- Prüfungen von Krananlagen nach geltenden UVV nach BGV D6 (VBG9)
- Projektierung/Konstruktion/statische Berechnungen
- Schweißen

Die erforderlichen Abnahmeprüfungen, um die ordnungsgemäße Aufstellung und Ausrüstung sowie die Funktionstüchtigkeit zu belegen, werden vom Unternehmen gemäß geltender UVV (BGVD6, BGVD8, BGVA3) übernommen, sowie auch die wiederkehrenden Prüfungen.

Zu erwähnen ist das dieses Unternehmen ein anerkannter Schweißfachbetrieb ist. Es liegt der gr. Eignungsnachweis für Stahlbauten nach DIN 18800 T.7, Krane nach DIN 15018, Kranbahnen und Stahltragwerke nach DIN 4132 vor.

Das Unternehmen ist bundes- und weltweit zuverlässige und versierte Anlaufstelle für Kranbau und Stahlwerkaustrüstungen verschiedener Art, sie verfügen im Markt und bei den Kunden über einen sehr guten Namen. Das Kundenspektrum reicht vom kleinen Handwerksbetrieb bis zur Großindustrie.

Das Unternehmen ist stolz, dass sie ihre Kompetenz bereits bei zahlreichen renommierten und namenhaften Unternehmen im In- und Ausland unter Beweis stellen konnten, wie z. B. bei: AUDI AG; Daimler Chrysler; SMS Siemag AG, Brasilien und Taiwan; ThyssenKrupp Steel AG, etc.

Gefertigt wird auf einer Grundstücksfläche von ca. 23.000 qm sowie zusätzlichen 5.000 qm (erweitert) mit einer starken Mannschaft von 30 Mitarbeitern. Die Mitarbeiter verfügen über ein hervorragendes Fachwissen in ihrem jeweiligen Zuständigkeitsbereich - sie sind ein eingespieltes Team.

## Umsatz- und Ertragslage

Die Umsatzerlöse haben sich in 2022 nach dem durch die Covid-19 Pandemie und zum anderen durch abgeschlossene strukturelle Veränderungen bei den Kunden im Vergleich zum Vorjahr verbessert. Für 2023 und die Folgejahre wird erwartet, dass die Umsatzerlöse auf das Niveau der Vorjahre steigen.

Wesentliche Hemmnisse waren neben den weiterhin bestehenden Corona bedingten Schwierigkeiten die im Metallbereich bestehenden Engpässe bei der Materialbeschaffung sowie Absatzverzögerungen bei einem Großkunden.

## Verkauf und Unternehmensnachfolge

Der Unternehmer möchte das Unternehmen verkaufen, ihm ist die Fortführung des Unternehmens wichtig.

Der Verkäufer kann sich vorstellen, nach dem Verkauf, wenn gewünscht, unterstützend weiter tätig zu sein. Dabei steht der Verkäufer dem Nachfolger bei der Vorstellung zu wichtigen Kontakten, Kunden, Lieferanten selbstverständlich zur Seite.

Der Verkäuferr ist bereit nach Abgabe eines attraktiven Angebotes und Abschluss eines „Letters of Intent“ Exklusivität für die abschließenden Verhandlungen zu gewähren.

Zur Wahrung seiner Interessen steht dem Verkäufer ein fachkundiger Bearter zur Seite.

Der Kontakt erfolgt ausschließlich über:

### m+a expert - Büro Werder

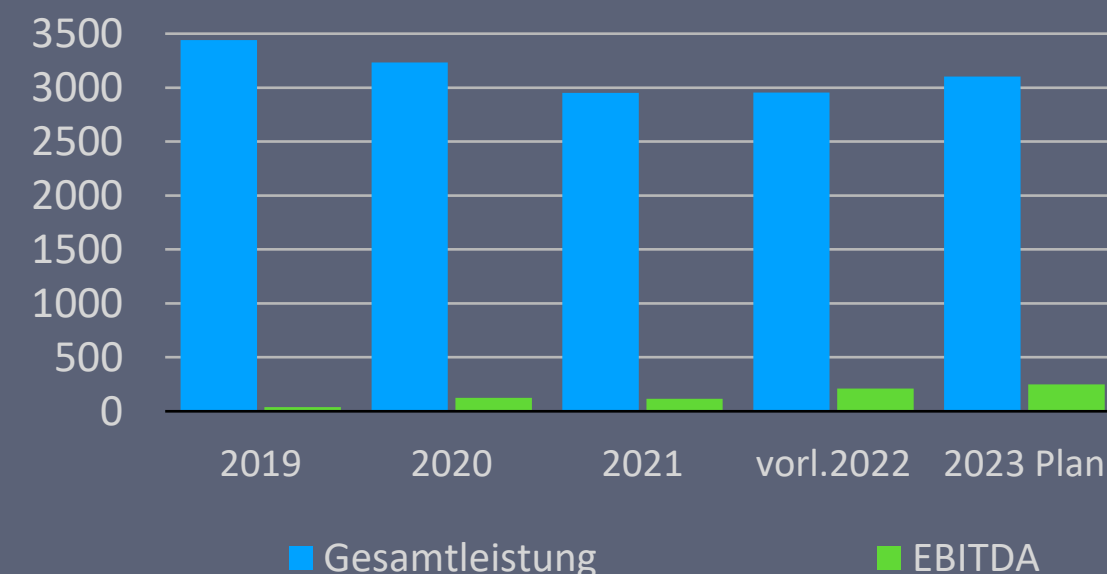
M-Consulting B. Marovic

Berliner Str. 5a

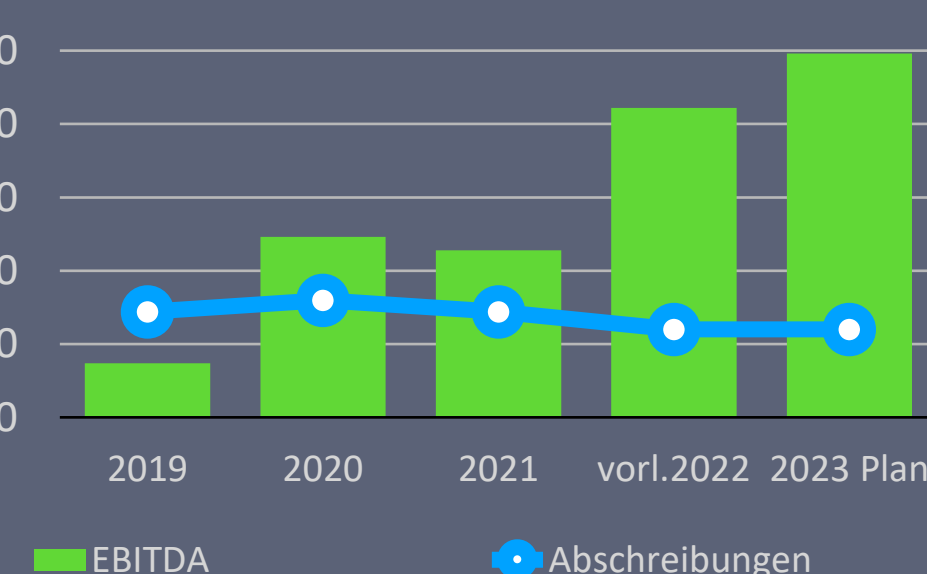
14542 Werder

mail: [petar.marovic@maexpert.com](mailto:petar.marovic@maexpert.com)

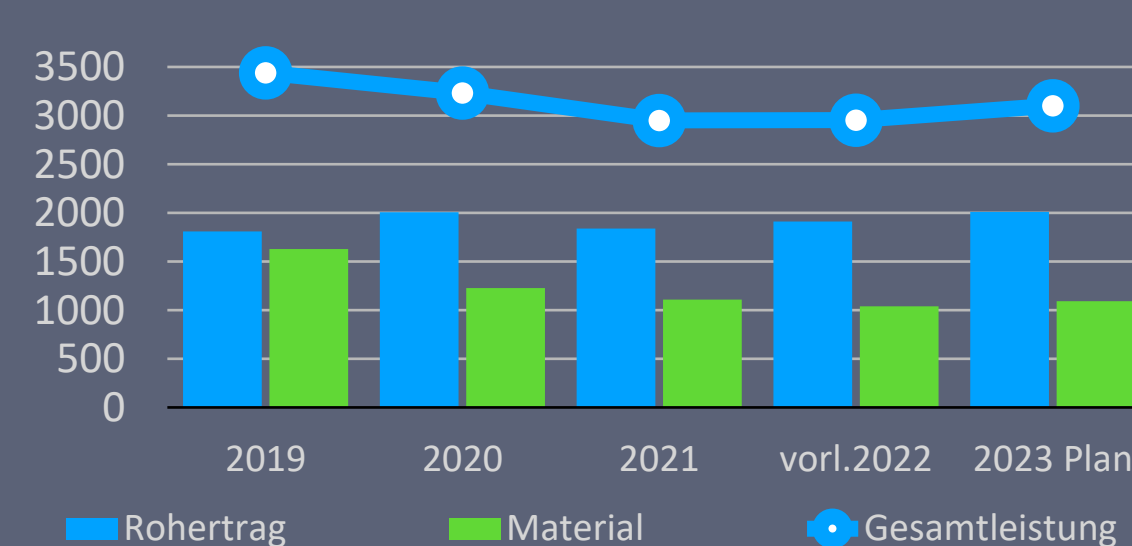
TEUR



TEUR



TEUR



Impressum:  
m+a expert  
M-Consulting B. Marovic  
Berliner Str. 5a  
14542 Werder

Kontakt:

fon: +49 (0) 3327 57 220 66  
mobil: +49 (0) 174 320 13 23  
mail: [petar.marovic@maexpert.com](mailto:petar.marovic@maexpert.com)