

Chance zur Selbstständigkeit / Beteiligung

für technisch versierte Vertriebsprofis / Kaufleute

Für ein sehr erfolgreiches, jahrzehntelang bestens eingeführtes Unternehmen im Bereich Vertrieb, Planung und Realisierung von hochwertigen Großküchenprojekten suchen wir den/die zukünftigen Unternehmer/in.



Unternehmensverkauf · Generationswechsel · Unternehmenskauf

KERN-System GmbH (rechtl. selbst.)
AG Bremen HRA 26564 · GF: Nils Koerber
Steuernummer: USt.ID-Nr. 27 54 71 635
Bank: IBAN DE 0820 0100 2000 3291 1204

Heinrich-Heine-Str. 111 · 28211 Bremen
Telefon +49 761 2160 66 72
petruskevicius@kern-unternehmensnachfolge.com

Unternehmensangebot Projekt-Nr.: KCK 003200

Rechtsform:	Kapitalgesellschaft
Firmensitz:	Westdeutschland
Inhalt:	Für einen professionellen Dienstleister im Bereich Planung und Realisierung von Großküchenprojekten und - technik, seit Jahrzehnten bestens in Deutschland und im Ausland etabliert, suchen wir altersbedingt einen Nachfolger/In.
Angebotsportfolio:	Weit überregional tätig bis hin zu. Großküchenprojekten in der Gemeinschaftsverpflegung für renommierte Behörden etc. und die hochwertige Gastronomie, auch im Fernen Osten. Das Unternehmen ist spezialisiert auf die Planung und Realisierung von Projekten im Bereich Großkücheneinrichtung, Großküchentechnik, Speisenverteilung, Cafeteria- und Anlagenbau sowie gewerbliche Spültechnik. Dabei werden Projekte für 50 bis zu über 20.000 Essen täglich erfolgreich umgesetzt.
Umsatz:	1,5 – 3 Mio. € stabil, projektbezogen. Per 09.2023 bereits ca.2 Mio. € Nettoumsatz Umsatzanteile: Planung ca. 20–30% / Einrichtung ca. 30–40% und Wartung, Kundendienst, Ersatzteilbeschaffung ca. 40–50%.
Ertrag:	EBIT-Marge 13 – 17 % stabil. Bis zu 350.000 €
Basics:	Kleines effizientes, langjährig mit dem Unternehmen verbundenes Team aus erfahrenen Planern und Servicetechnikern. Eigene Werkstatt für Reparaturservice. Referenzprojekte in namhaften Einrichtungen des öffentlichen und privaten Sektors.
Kunden:	Renommierteste Kunden aus den Bereichen: Öffentlicher Sektor (Ministerien und Behörden, Liegenschaft-GmbHs im öffentlichen Auftrag, Kommunen, Gemeinden, Bildungseinrichtungen: Kitas, Schulen und Universitäten, Krankenhäuser etc.) Privater Sektor (Architekten und Ingenieurbüros, Krankenhäuser, Krankenhausgesellschaften, Seniorenheime, Pflegeeinrichtungen, Hotels, Unternehmen mit Mitarbeiterversorgung, Private Verwaltungsgesellschaften usw.)
Status Quo:	Der Inhaber sucht einen potentiellen Nachfolger/In mit der Chance sich am Unternehmen unternehmerisch zu beteiligen. Der Inhaber steht dabei gerne begleitend, beratend zur Verfügung.
Anforderung an den Käufer:	Sie sind technisch versiert, stark im Vertrieb und in der Kundenkommunikation und haben eine technische und / oder kaufmännische Ausbildung. Sie sind unternehmerisch geprägt und suchen die Möglichkeit sich an einem Unternehmen zu beteiligen, mit der Perspektive zu einer eventuellen späteren Gesamtübernahme.
Kaufpreisvorstellung:	Verhandelbar gegen Abgabe eines nicht bindenden, indikativen Angebotes.

Kontakt: Patricia Petruskevicius
Standort KERN Bremen
Email: petruskevicius@kern-unternehmensnachfolge.com

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.