

Überblick



Branche

Onlinehandel



Rechtsform

GmbH



Firmensitz

Metropolregion
Berlin



Standorte

1



Mitarbeiter (FTE)

17



Umsatz 2023*

11,02 MEUR



Bereinigtes EBIT 2023*

864 TEUR



Bereinigte EBIT-Marge 2023*

7,84 %



*Hochrechnung (Stand November 2023)

Kurzbeschreibung

Zum Verkauf steht ein in Berlin-Brandenburg ansässiges Unternehmen für spezialisierte und internationale Onlineshops mit Schwerpunkt im Bereich Hair & Beauty in der Rechtsform einer GmbH. Das Unternehmen beschäftigt momentan 17 Mitarbeiter in Vollzeit.

Mit den verschiedenen Onlineshops werden unterschiedliche Branchen bedient und hochwertige Markenprodukte für den professionellen Einsatz und anspruchsvolle Privatkunden angeboten. Die Produkte werden in einem eigenen Lager gelagert und von dort versandt.

Zusätzlich ist das Unternehmen als verlässlicher Partner für mehrere Markenhersteller tätig und betreibt separate Onlineshops für diese. Das Unternehmen legt großen Wert auf kompetente Beratung und professionelle Unterstützung bei der Produktauswahl in jedem ihrer spezialisierten Online-Shops.

Von 2018 bis 2022 wurde ein durchschnittliches Wachstum von 19% (CAGR) erreicht und so ein Umsatz von 10,6 Mio. EUR in 2022 bei einem bereinigtem EBIT von 849 Tsd. EUR erwirtschaftet. 2023 wird ein Umsatz von 11 Mio. EUR bei einem bereinigtem EBIT von 864 Tsd. EUR erwartet. Durch hervorragende Referenzen und das stark ansteigende Interesse an Onlineshopping hat das Unternehmen ausgezeichnete Zukunftsaussichten.

Investment Highlights



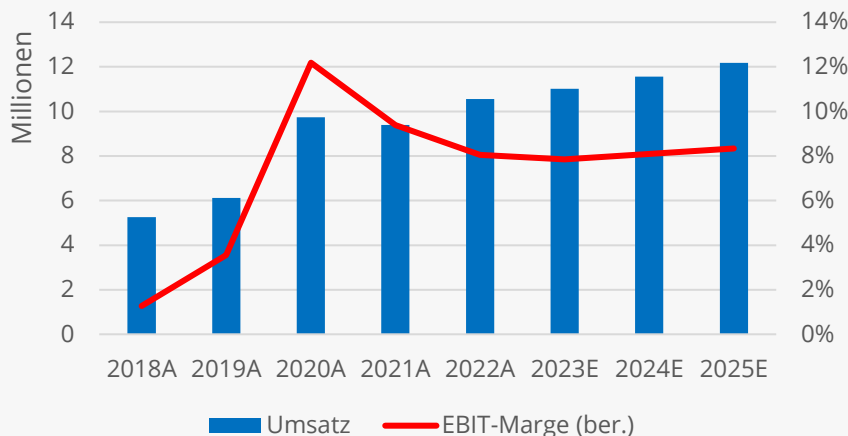
- Insgesamt positive **Umsatzentwicklung** und **verbesserte Rentabilität**
- Starke **Kundenbewertungen** und hohe **Kundenzufriedenheit**
- **Effiziente Lagerhaltung und Logistik** in der Metropolregion Berlin und Brandenburg
- Breites Produktsortiment und diversifizierter Marktansatz
- **Gesunde Alters- und Erfahrungsstruktur** der Mitarbeiter

Wachstumspotential



- Stetig **wachsender Bedarf** an Unternehmen im Onlinehandel
- **Weitere Expansion in der EU** möglich
- Durch **KI-Implementierung** können weitere **Effizienzsteigerungen** realisiert werden
- Durch die hohe **Anzahl an ausgezeichneten Bewertungen** des Unternehmens ist eine **starke Wachstumsbasis** gegeben

Geschäftsentwicklung



- In 2020 konnte das Unternehmen erfolgreich **Marktanteile gewinnen** und den Umsatz um **über 40% steigern** sowie das **EBIT mehr als verdoppeln**
- Der Margen-Peak 2020 reduziert sich in den Jahren 2021 und 2022 durch **erhöhte Material- und sonst. betr. Aufwendungen**
- In 2023 wurde eine neue Lösung für die Versandkosten gefunden, was zu einer **stabileren Margenentwicklung** führt

Transaktionsdetails

Transaktionstyp: Verkauf

Der geschäftsführende Gesellschafter möchte die Altersnachfolge regeln und im Zuge dessen das Unternehmen verkaufen, um die Weiterentwicklung **durch einen geeigneten neuen Eigentümer sicherzustellen.**

Der Verkauf des Unternehmens erfolgt im Rahmen eines **Share Deals**. Der aktuelle geschäftsführende Gesellschafter steht einem Erwerber nach Absprache für eine Übergangszeit zur Verfügung.

Kaufpreis: Auf Anfrage

Für den Versand weiterer Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- + Vertraulichkeitserklärung
- + Interessentenfragebogen
- + Aussagekräftiges Käuferprofil

Nehmen Sie Kontakt auf

Für mehr Informationen rufen Sie uns gerne an oder schreiben Sie uns eine E-Mail.

+49 30 555 745 870 info@covendit.de

Sie sind selbst Unternehmer und auf der Suche nach einer Nachfolgelösung?

Kontaktieren Sie uns gerne telefonisch oder schreiben Sie eine E-Mail und vereinbaren Sie ein kostenfreies unverbindliches Erstgespräch.

Ihre Ansprechpartner



Christof Sagasser



Franz Fitkau