

**Standorte (rechtlich selbstständig)**

Basel · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden · Erfurt  
Essen · Frankfurt/Main · Freiburg · Graz · Hamburg  
Hamm · Hannover · Kaiserslautern · Kiel · Köln · Krefeld  
Lissabon · Luzern · Magdeburg · Memmingen  
München · Münster · Nürnberg · Osnabrück  
Regensburg · Rottweil · Saarbrücken · Salzburg  
Schwerin · Stuttgart · Warschau · Wien · Wiesbaden  
Würzburg · Zürich



## Verkaufsangebot

# IT-Systemhaus mit gesicherter Perspektive

Unternehmensverkauf · Generationswechsel · Unternehmenskauf

Seite 1

## Verkaufsprojekt TE003859

- Firmensitz:
- Deutschland, Regierungsbezirk Dresden, Ostsachsen
- Beschreibung des Unternehmens:
- seit fast 30 Jahren am Markt mit hochkarätigen Referenzen, sehr guter Reputation und hoher Kundenzufriedenheit,
  - krisensicherer, wirtschaftlich starker und ausgewogener Kundenstamm aus dem öffentlichen Sektor und weiteren zukunftssicheren Branchen
  - ein hervorragend konzipiertes Geschäftsmodell mit nachhaltigen Erträgen,
  - langfristige Verträge mit Kunden, die über mehrere Jahre eine sichere Perspektive geben
  - eine sehr gute Ertragslage
  - sehr gut ausgebildeten und motivierten Fachkräften mit hohem Qualitätsbewusstsein,
  - zunehmende Digitalisierung bei Kunden bietet weiter starke Wachstumspotenziale.
- Produkt-/Dienstleistungsangebot:
- Verkauf von Hardware
  - Vermietung von Hardware
  - Beratung zum Auf- und Ausbau von IT-Netzwerken und IT-Sicherheit/DSGVO
  - Service im Rahmen bestehender Verträge und darüber hinaus
- Branche:
- IT-Systemhaus für öffentlichen Sektor und KMU
- Umsatzgrößenordnung:
- 1,0 Mio. EUR – 1,5 Mio. EUR p.a.
- Mitarbeiteranzahl:
- 6 Mitarbeitende (einschl. Inhaber)
- EBIT:
- durchschnittlich 20% p.a.
- Share Deal oder Asset Deal:
- Asset-Deal, da Einzelunternehmen
- Grund für Verkauf:
- Altersbedingte Nachfolge
- Kontakt:
- Thorsten Edelmann  
Standort (rechtl. selbst.) KERN Dresden  
E-Mail: edelmann@kern-unternehmensnachfolge.com  
Telefon: +49 3578 783 71 97  
Mobil: +49 176 568 21 691

KERN ist seitens des Verkäufers mandatiert. Für den Unternehmenskäufer entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.