

Standorte (rechtlich selbstständig)

Basel · Berlin · Bremen · Erfurt · Essen
Frankfurt/Main · Freiburg · Graz · Hamburg
Hannover · Krefeld · Köln · Luzern · Magdeburg
Memmingen · München · Nürnberg · Osnabrück
Rottweil · Salzburg · St. Pölten · Schwerin · Stuttgart
Traunstein · Warschau · Wien · Würzburg · Zürich

Unternehmensangebot

Vertrieb, Planung und Realisierung von hochwertigen Großküchenprojekten in der Gemeinschaftsverpflegung für renommierte Behörden etc. und die hochwertige Gastronomie



Unternehmensverkauf · Generationswechsel · Unternehmenskauf

KERN-System GmbH (rechtl. selbst.)
AG Bremen HRA 26564 · GF: Nils Koerber
Steuernummer: USt.ID-Nr. 27 54 71 635
Bank: IBAN DE 0820 0100 2000 3291 1204

Heinrich-Heine-Str. 111 · 28211 Bremen
Telefon +49 761 2160 66 72
petruskevicius@kern-unternehmensnachfolge.com

Unternehmensangebot Projekt-Nr.: KCK 003200

Rechtsform:	Kapitalgesellschaft
Firmensitz:	Westdeutschland
Inhalt:	Für einen professionellen Dienstleister im Bereich Planung und Realisierung von Großküchenprojekten und - technik, seit Jahrzehnten bestens in Deutschland und im Ausland etabliert, suchen wir altersbedingt einen Nachfolger/In..
Angebotsportfolio:	Weit überregional tätig bis hin zu Projekten im Fernen Osten. Das Unternehmen ist spezialisiert auf die Planung und Realisierung von Projekten im Bereich Großkücheneinrichtung, Großküchentechnik, Speisenverteilung, Cafeteria- und Anlagenbau sowie gewerbliche Spültechnik. Dabei werden Projekte für 50 bis zu über 20.000 Essen täglich erfolgreich umgesetzt.
Umsatz:	1,5 – 3 Mio. € stabil, projektbezogen. Per 09.2023 bereits ca.2 Mio. € Nettoumsatz Umsatzanteile: Planung ca. 20–30% / Einrichtung ca. 30–40% und Wartung, Kundendienst, Ersatzteilbeschaffung ca. 40–50%.
Ertrag:	EBIT-Marge 13 – 17 % stabil. Bis zu 350.000 €
Basics:	Kleines effizientes, langjährig mit dem Unternehmen verbundenes Team aus erfahrenen Planern und Servicetechnikern. Eigene Werkstatt für Reparaturservice. Referenzprojekte in namhaften Einrichtungen des öffentlichen und privaten Sektors.
Kunden:	Renommierteste Kunden aus den Bereichen: Öffentlicher Sektor (Ministerien und Behörden, Liegenschaft-GmbHs im öffentlichen Auftrag, Kommunen, Gemeinden, Bildungseinrichtungen: Kitas, Schulen und Universitäten, Krankenhäuser etc.) Privater Sektor (Architekten und Ingenieurbüros, Krankenhäuser, Krankenhausgesellschaften, Seniorenheime, Pflegeeinrichtungen, Hotels, Unternehmen mit Mitarbeiterversorgung, Private Verwaltungsgesellschaften usw.)
Status Quo:	Altersbedingt wird eine Nachfolge im Rahmen eines share-Deal angestrebt. Der Inhaber steht gerne noch begleitend, beratend zur Verfügung.
Kaufpreisvorstellung:	verhandelbar gegen Abgabe eines nicht bindenden, indikativen Angebotes. Ein Eigenkapitalnachweis über mindestens 250.000 € wird zudem erwartet.
Kontakt:	Patricia Petruskevicius Standort KERN Bremen Email: petruskevicius@kern-unternehmensnachfolge.com

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.

[Kaufinteressenten zu diesem Projekt weisen bitte vor dem Exposé-Austausch ihren Eigenkapitalanteil für eine Kaufpreisfinanzierung nach.](#)