

Standorte (rechtlich selbstständig)

Basel · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden · Erfurt
Essen · Frankfurt/Main · Freiburg · Graz · Hamburg
Hamm · Hannover · Kaiserslautern · Kiel · Köln · Krefeld
Lissabon · Luzern · Magdeburg · Memmingen
München · Münster · Nürnberg · Osnabrück
Regensburg ·Rottweil ·Saarbrücken ·Salzburg
Schwerin · Stuttgart ·Warschau ·Wien ·Wiesbaden
Würzburg · Zürich

Unternehmensangebot



Erfolgreicher Immobilienmakler mit mehreren Standorten in Spanien (optional mit Immobilien)

Unternehmensverkauf · Generationswechsel · Unternehmenskauf

Seite 1



Überregional bekanntes Immobilienmaklerunternehmen mit mehreren spanischen Standorten

Unternehmensangebot Projekt: MW003810

Rechtsform: S.L.U. (spanische GmbH)

Firmensitz: Spanien

Kurzbeschreibung: Das seit knapp 20 Jahren sehr gut am Markt positionierte Unternehmen

ist ein absolutes Schwergewicht im spanischen Maklergeschäft. Mit den lizenzgesicherten Auftragsgebieten in absoluten Tourismus- und Luxus-Hotspots, hat sich das Team rund um den Eigentümer einen mehr als

hervorragenden Namen überregional erarbeitet.

Als professioneller Makler für Immobilien hat man es sich zum Ziel gemacht, Investoren oder Liebhabern von exklusiven Immobilien einen kompetenten Service auf der Suche nach der geeigneten Immobilie

anbieten zu können.

Als Teil einer starken Maklergemeinschaft im internationalen Verbund, nutzt das Unternehmen die Strahlkraft der Marke und auch viele der

gemeinschaftlichen Strukturen.

Umsatzgrößenordnung: ca. 2.3 Mio. Euro

EBIT: ca. 225.000, -€ durchschnittlich

Mitarbeiteranzahl: Das Team besteht aus ca. 15 Mitarbeitern (ohne Geschäftsführung)

Kunden: Hohe gemessene Kundenzufriedenheit und langjährige

Geschäftsbeziehungen sichern dem Unternehmen eine hervorragende

Reputation.

Status Quo: Die zum Verkauf stehende Unternehmensgruppe ist ein wirtschaftlich

kerngesundes Unternehmen mit schlanker und effizienter Kostenstruktur.

Der Käufer profitiert von einer äußerst erfahrenen und kompetenten 2.

Führungsebene sowie einer langfristigen und sehr guten

Geschäftsperspektive:

Die bestehende Auftragslage mit mehr als 600 Immobilien im Portfolio, sorgt weiterhin für eine äußerst stabile wirtschaftliche Entwicklung.

Unternehmensverkauf · Generationswechsel · Unternehmenskauf

Seite 2



Kaufpreisvorstellung: Im Rahmen einer rechtzeitig geregelten Nachfolge wird die

Unternehmensgruppe auf Basis eines indikativen Angebotes verkauft.

Gegenstand der Transaktion sind die komplette Gruppe inkl. 5 Franchise-Lizenzen. Optional können vorhandene Immobilien mit erworben werden.

Ebenfalls optional steht eine 6. Lizenz samt Standort bei Bedarf mit zum

Verkauf.

Kontakt: Michael Wicht

Standort (rechtl. Selbst.) KERN Berlin

Email: wicht@kern-unternehmensnachfolge.com

Telefon: +49 30 65 21 24 678 Mobil: +49 151 55 24 26 01

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbständigen KERN-Standortes keine

Kosten.

Kaufinteressenten werden gebeten, vor dem Exposé-Austausch ihren Eigenkapitalanteil für eine Kaufpreisfinanzierung nachzuweisen.