

KURZPROFIL

Außergewöhnlich profitabler Kfz-Servicebetrieb mit Handel und Markenbindung, Rheinland (NRW)

Referenz-Nr. 5 17800

AVANDIL GMBH
Mollsfeld 14
40670 Meerbusch
www.avandil.com

REG HRB Krefeld 14344
UID DE8 15427280

Fon +49 (0)211 247 908-25
Fax +49 (0)211 247 908-90
rda@avandil.com

Seite 1/1

TÄTIGKEIT	<p>In dieser inhabergeführten Vertragswerkstatt werden sämtliche Kfz-Service- und Reparaturarbeiten ausgeführt. Auch leichte Nutzfahrzeuge und Fremdfabrikate gehören dabei zum täglichen Geschäft. Für die Aufgaben stehen fünf Fahrzeugbühnen und ein Bremsenprüfstand zur Verfügung. Arbeiten an Karosserie und Lack werden durch einen zuverlässigen Partnerbetrieb übernommen. Die Kunden schätzen besonders die Zuverlässigkeit der Leistungen, die hohe Kundenorientierung und ausgesprochene Flexibilität.</p> <p>Über die Serviceleistungen hinaus, wird auch ein Kfz-Handel primär für Jahres- und Gebrauchtwagen mit eigenem Showroom betrieben.</p>
ZIEL	<p>Das Unternehmen steht im Zuge der geordneten Altersnachfolge zum Verkauf. Der Inhaber steht auch nach Übergabe und Einarbeitung eine begrenzte Zeit als Geschäftsführer oder Berater zur Verfügung.</p>
HISTORIE	<p>Der Betrieb ist bereits seit rund 50 Jahren in der Region etabliert. Die gleichbleibend hohe Qualität sowie der ausgeprägte Servicegedanke haben zu einem permanent wachsenden Kundenstamm und einer hohen Weiterempfehlungsquote geführt.</p>
KENNZAHLEN	<p>Umsatzklasse: ca. 3 Mio. €. Dabei erwirtschaftete das Unternehmen im Laufe seiner Historie kontinuierliche Umsatz- und Ertragssteigerungen.</p>
KUNDEN	<p>Das Unternehmen verfügt über langjährige Kundenbeziehungen zu Betreibern von Fahrzeugflotten, wie z.B. Handwerker, Großunternehmen oder öffentliche Träger. Der Anteil von Privatkunden liegt bei ca. 60%. Zur hohen Kundenbindung tragen u.a. die gute Erreichbarkeit, die Schnelligkeit der Abwicklung, eine hohe Flexibilität bei Notfällen und kostenlose Werkstattersatzwagen bei.</p>
PERSONAL	<p>Im Betrieb sind ca. 8 Mitarbeiter in den Bereichen Werkstatt, Verwaltung und Verkauf beschäftigt. Es bestehen sowohl erfahrene technische als auch kaufmännische zweite Führungsebenen.</p>
LAGE	<p>Der Standort des Betriebes befindet sich in Nordrhein-Westfalen im Rheinland, mit guter Verkehrsanbindung (z.B. Autobahnnähe).</p>
SONSTIGES	<p>Die repräsentative Immobilie, Werkstattausstattung und Inventar sind auf aktuellem Stand und es besteht keinerlei Investitionsstau. Das Unternehmen wird familiär und sehr partnerschaftlich geführt.</p>
POTENZIAL	<p>Die Werkstatt mit dem Konzept der ausgeprägten Kundenorientierung hat den Erfolg und die Profitabilität bereits unter Beweis gestellt. Diese Basis sichert auch bei unverändertem Fortführen den Erfolg in der Zukunft. Außerdem ließe sich durch kleine Veränderungen der Erfolg noch weiter ausbauen – z.B. könnte die Aufnahme weiterer Marken Kundenstamm und Werkstattumsatz vergrößern. Hierfür bestehen die räumlichen Möglichkeiten für die Aufstockung der Werkstattplätze durch einen Anbau. Ebenfalls könnte der Bereich Fahrzeughandel erweitert werden. Eine Steigerung der Radsatzeinlagerungen würde die passiven Einnahmen in diesem Bereich erhöhen.</p>
UMFANG	<p>Es stehen 100% der Geschäftsanteile des Unternehmens und die Betriebsimmobilie zum Verkauf.</p>
KONDITIONEN	<p>Verkauf gegen Gebot. Eine gewissenhafte Einarbeitung wird durch die Veräußerer gewährleistet. Für den Käufer fällt seitens AVANDIL kein Vermittlungshonorar an.</p>