

Unternehmensverkauf Automatisierungs- & SPS-Software Dienstleister

Kurzexposé Nr. VK-2010

Branche: IT-Dienstleister SPS- & Automatisierungssoftware

Rechtsform: GmbH, gegründet 1990

Region: Süddeutschland

Umsatz: 2.500 TEUR

EBIT: 650 TEUR (bereinigt)

Unternehmen: Seit über 30 Jahren entwickelt das Unternehmen anspruchsvolle Automatisierungslösungen in der Fördertechnik und Lagertechnik. Der Fokus liegt dabei auf wesentliche SPS Services für einen stabilen Betrieb, Modernisierung von SPS Lösungen sowie individueller SPS-Programmierung.

In einem innovativen Marktumfeld hat sich das Unternehmen sehr erfolgreich positioniert. Die langjährigen Kundenbeziehungen stellen die Basis für einen hohen wiederkehrenden Umsatzanteil und sehr attraktive Erträge. Das Unternehmen, ein Automatisierungs- und SPS-Software Dienstleister mit langjähriger Erfahrung, hat seinen Sitz in Süddeutschland.

Produkte: Man bietet den Kunden maßgeschneiderte Lösungen, zuverlässigen Service und umfassende Beratung zu allen Themenbereichen der Automatisierungstechnik und SPS-Programmierung rund um Simatic S5/S7/TIA bis hin zu einer 24/7 Anlagenüberwachung:

- Simatic Programmierung & Inbetriebnahme
- Simatic SPS Modernisierung
- Materialflussrechner
- Simatic Anlagenüberwachung-, -service & -support

Kunden: Die Kunden sind im Wesentlichen Betreiber von Logistikzentren, Fertigungsanlagen und Maschinen in allen Branchen. Unter anderem liefert das Unternehmen an große Sondermaschinen- und Anlagenbauer, welche als Generalunternehmer unter Vertrag stehen und die kompletten Produktionsanlagen erstellen.

Organisation: Aktuell beschäftigt das Unternehmen 12 Mitarbeiter, davon 10 hochqualifizierte SPS-Programmierer und eine Mitarbeiterin in der Verwaltung. Das Durchschnittsalter der Mitarbeiter liegt bei 44 Jahren.

Transaktion: Zum Verkauf stehen 100% der Anteile

- Verkauf des Unternehmens an einen Management-Buy-In Kandidaten oder
- Verkauf des Unternehmens an einen Strategen bzw. Investor.

Der Übergang wird, wenn gewünscht, über einen definierten Zeitraum begleitet.

Kontakt: Herr Jean-Claude Baumer
omegaconsulting Zentrale Landshut
 Tel. +49 (0) 871 33 02 01 33
jc.baumer@omegaconsulting.de

