Das Portal für Unternehmensverkauf und Franchise

Unternehmen finden

Berater finden

Nachfolger finden

Franchise finden

Franchise-Unternehmen suchen Sie als selbständigen Partner. Gründen Sie mit erprobter Geschäftsidee und einem starkem Franchisesystem.

Volltextsuche (z.B. 'online') | Branche | Investition | Suchen

DUB KMU Multiples

Wie viel ist mein Unternehmen wert? In einer Unternehmenstransaktion eine von vielen, und auch eine der wichtigsten Fragen. Erfahren Sie m Berechnungsmethoden und Trends oder nutzen Sie unseren Unternehmenswert-Rechner.

Jetzt mehr erfahren!



Projekt BONO - Etablierter Industriebodenbaubetrieb zum Verkauf



Branche: Bauunternehmen
Standort: Nord (DE)
Umsatz: 13 Mio. €
Mitarbeiter: 25
Preis: auf Anfrage

Ko beratung

Ein nfolg ist ein komplexer Prozess, der eine frühzeitige Planung erfordert. Profitieren Sie von unserer langjährigen Expert an.

Mehr

Jetzt Erstberatung anfragen!

Franchisegeber

Ihr eigenes rendites



Mehr

Top-Zulieferer für Aufzüge, Umsatz > 5 Mio. Euro, EBIT > 10%



Branche: Bauunternehmen
Standort: BW (DE)
Umsatz: 5,01 - 10 Mio. €
Mitarbeiter: 18
Preis: 2,51 - 5 Mio. €

DU ev oper

Die DUB KMU Multiples bieten eine wissenschaftlich fundierte Bewertungsmethode für Unternehmen mit einem Wert von unter 20 Millionen Eu
Oekonomie & Management hat DUB.de die KMU Multiples auf ein neues Fundament gestellt. Erfahren Sie mehr über die Methodik und die Be

Mehr

Jetzt herunterladen!



DUB Premium - M&A par excellence

DUB.de hat gemeinsam mit Deloitte und dem BVK die innovative Matchmaking-Plattform für Unternehmensnachfolgen entwickelt. Diese ist ins
von 20 Mio. Euro relevant und bildet die perfekte Grundlage für erfolgreiche M&A Deals.

Jetzt kostenfrei DUB Premium testen!

BUTZCONSULT
Nachfolgemanagement | M&A



TLC
DIE NACHFOLGE-EXPERTEN

JP Consult

IMB Institut für Mittelstandsberatung GmbH

Aktuelle Themen

Female Leadership und weibliche Unternehmensnachfolge





In 5 Schritten den „perfekten“ Käufer finden



Unternehmertum stärken und Potenzial von Frauen nutzen!



Unternehmensbewertungen zwischen Optimismus und Realität



Mut zur Nachfolge: Stefanie Bindzus' Weg in die Unternehmensführung



Unternehmerinnen: Warum gibt es so wenige davon?



Unternehmerinnen und Nachfolgerinnen - Wir brauchen mehr davon! Folge 05 mit Anke Rippert



Warum wir Unternehmensnachfolge neu denken müssen



Nachfolge bei Familienunternehmen – Problem oder alles easy?



Management-Buy-In und -Buy-Out bei Familienunternehmen

Erfolgsfaktoren für die Zufriedenheit von Nachfolger





DUB Multiples Review Paper

Unsere Partner

Mit dem Themennewsletter der Deutschen Unternehmerbörse erhalten Sie alle wichtigen Informationen aus der Welt der Unternehmensnachfolge regelmäßig per E-Mail. Einmal pro Monat senden wir Ihnen Fachbeiträge, Informationen zu aktuellen Veranstaltungen sowie ausgewählte Verkaufs- und Franchiseangebote.

Jetzt abonnieren!