Das Portal für Unternehmensverkauf und Franchise

Unternehmen finden

Berater finden

Nachfolger finden

Franchise finden

Franchise-Unternehmen suchen Sie als selbständigen Partner. Gründen Sie mit erprobter Geschäftsidee und einem starkem Franchisesystem.

Volltextsuche (z.B. 'online') | Branche | Investition | Suchen

DUB Kooperationsveranstaltungen mit KERN

Sie möchten Ihr Unternehmen verkaufen? Lernen Sie die wichtigsten Aspekte einer erfolgreichen Unternehmensnachfolge im Rahmen unserer unserem Partner KERN kennen.

Jetzt Teilnahme sichern!

Projekt SHIPTENKO - Umwelttechnische Anlagen mit Schwerpunkt Dosiertechnik

Branche: Produktion
Standort: Süd (DE)
Umsatz: 5,1 Mio. €
Mitarbeiter: 30
Preis: auf Anfrage

Ins CHINA

5 STERNE TOUR – Erleben Sie China wie noch nie. Unsere Reise soll inspirieren, Kontakte aufbauen, zu Investitionen anregen. Zusammen m möchten wir Sie zu einem Once-in-a-Lifetime-Trip einladen.

Mehr

Jetzt Teilnahme sichern!

Franchisegeber

Profitabler Onlinehändler für Gesundheitsprodukte zum Verkauf

Branche:	Online / ITK
Standort:	Süd (DE)
Umsatz:	2,4 Mio. €
Mitarbeiter:	auf Anfrage
Preis:	auf Anfrage

Ko beratung

Ein nfolge ist ein komplexer Prozess, der eine frühzeitige Planung erfordert. Profitieren Sie von unserer langjährigen Expert an.

Mehr

Jetzt Kontakt aufnehmen!

DUB KMU Multiples

Wie viel ist mein Unternehmen wert? In einer Unternehmenstransaktion eine von vielen, und auch eine der wichtigsten Fragen. Erfahren Sie m Berechnungsmethoden und Trends oder nutzen unseren Unternehmenswert-Rechner.

Jetzt mehr erfahren!

Roland Schwarzer
Unternehmensverkauf Deutschland GmbH

DUB Premium - M&A par excelle

DUB.de hat gemeinsam mit Deloitte und dem E Unternehmensnachfolgen entwickelt. Diese ist ins von 20 Mio. Euro relevant und bildet die perfek

Jetzt kostenfrei DUB Premium testen!

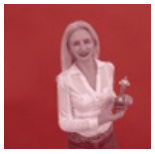
Deutsche Unternehmensnachfolge

LUTZ BRAUN
FAMILY BUSINESS CONSULTING

Aktuelle Themen

Zukunftsfähig Führen: Wege zum Unternehmenserfolg 2024

Zukunft gestalten: Warum türkische Unternehmen verstärkt Interesse an Unternehmensnachfolge zeigen



Rückblick 2023: Die Top 10 der Fachbeiträge auf DUB.de

Wert ist nicht gleich Preis oder „Price is what you pay. Value is what you get."

Erfolgreicher Unternehmensverkauf von J. Klausner

Nachfolge für IT-Dienstleister trotz Krise möglich

Kaufpreisoptimierung bei Unternehmensnachfolgen: Eine ganzheitliche Strategie führt zum Erfolg

„Nachfolgen ist das neue Gründen“

Gründung versus Nachfolge: Die unterschätzte Möglichkeit

Digitale Plattformen unterstützen neben klassischen Beratungsansätzen optimal den Transaktionsprozess

Unternehmerische Herausforderungen bei Startup und Nachfolge

Warum das Bauchgefühl bei einem Firmenverkauf ein schlechter Ratgeber ist

Unsere Partner

Mit dem Themennewsletter der Deutschen Unternehmerbörse erhalten Sie alle wichtigen Informationen aus der Welt der Unternehmensnachfolge regelmäßig per E-Mail. Einmal pro Monat senden wir Ihnen Fachbeiträge, Informationen zu aktuellen Veranstaltungen sowie ausgewählte Verkaufs- und Franchiseangebote.

Jetzt abonnieren!