

PROFESSIONELLE PROZESSBEGLEITUNG FÜR IHRE UNTERNEHMENSNACHFOLGE (M&A)



ZAHLEN UND FAKTEN

Beratene Branchen	
Anzahl der Standorte	1
Größe des Teams	7
Gründungsjahr	2014
Dienstleistungen	Sanierung/Restrukturierung Betriebswirtschaftliche Beratung Mediator / Coaching M&A Beratung Personalberatung Unternehmensverkauf und Nachfolge

[Kontaktieren](#)

Nachfolgemanagement + Unternehmensverkauf (M&A) sowie Distressed

Zum Gelingen einer Unternehmensnachfolge ist die Prozessbegleitung ein wesentlicher Erfolgsfaktor, indem sie alle an der Unternehmensnachfolge beteiligten Parteien koordiniert und zum Konsens führt. Dies geschieht von den ersten Vorbereitungsschritten zur Festlegung strategischer und wirtschaftlicher Ziele bis zum Abschluss des Verkaufs bzw. der Nachfolge.

gnm – generationen nachfolge management

berät Kleine und Mittlere Unternehmen (KMU) im Rahmen seiner Partnerschaft, bestehend aus dem Gründer **Werner Vogel** (Dipl.-Volkswirt) und **Dr. Christian Matiebel** (Dipl.-Wirtschaftsjurist FH)

Ein effektives Prozessmanagement sorgt für den reibungslosen Ablauf des Transaktionsprozesses:

Step by Step zu einem erfolgreichen Unternehmensverkauf bzw. zu einer erfolgreichen Unternehmensnachfolge:

Unternehmenswertanalyse und Entwickeln eines angemessenen und marktgerechten Verkaufspreises

Ermitteln von Maßnahmen zur Optimierung des Marktwertes und zur Steigerung des Verkaufspreises

Erarbeiten und Erstellen eines aussagekräftigen und ansprechenden Verkaufs-Exposés zur gezielten Käuferansprache

Moderation der Verkaufsverhandlungen

Einbinden spezifischer Partner für wirtschaftliche, rechtliche und steuerliche Fragestellungen sowie für notwendige Maßnahmen der Organisations- und Personalentwicklung im Integrationsprozess während und nach der Übergabe.

Anwendung von **Distressed-Verfahren** bei Unternehmen in Notlage.



AKTUELLE ANGEBOTE

[Verkauf eines leistungs- und wachstumsstarken Stahl- und Metallbauunternehmens](#)

[Verkauf eines etablierten Werbe- und Digital-Druckunternehmens](#)

[Verkauf eines etablierten und ausbaufähigen Unternehmens für Estrich+Bodenbeläge](#)

[Verkauf eines renditestarken Transportunternehmens für Kraftstoffe](#)

[Verkauf eines innovativen und wachstumsstarken Energie-Beratungsunternehmens](#)

[Verkauf einer innovativen Trocknungsanlage für Klärschlamm inkl. Immobilie](#)

[Insolvenzverkauf eines etablierten Bildungsträgers für Aus- und Weiterbildung](#)

ADRESSE

gnm generationen nachfolge management
Raboisen 38
DE 20354 Hamburg
[Hier zur Internetseite des Beraters](#)

Ansprechpartner

Dr. Christian Matiebel
Kooperationspartner
Telefon: +4940210 9121 58 Mobil 0162-268 47 59
Fax: +4940 210 9121 60
matiebel@gnm-hamburg.com

Christine Weiß
Projektmanagerin
Telefon: +4940 414 938 67 Mobil: +49172 998 97 71
christine.weiss@gnm-hamburg.com



Werner Vogel
Inhaber
Telefon: +4940-210 9121-58 Mobil +49171-643 46 46
Fax: +4940 210 9121 60
werner.vogel@gnm-hamburg.com

KONTAKT AUFNEHMEN

* Anrede :

Herr Frau

* Vor- und Nachname :

Vorname	Nachname
---------	----------

* E-Mail :

E-Mail-Adresse

* E-Mail Bestätigung :

E-Mail-Adresse

Firma :

Firma

Straße und Hausnummer :

Straße	Hausnr.
--------	---------

PLZ / Ort :

PLZ	Ort	<input type="button" value="▼"/>
-----	-----	----------------------------------

Telefon :

Telefonnummer

Ihre Nachricht :

Ihre Nachricht

Ja, ich habe die Allgemeinen Geschäftsbedingungen und die Datenschutzerklärung der Deutschen Unternehmerbörse gelesen und akzeptiere diese. *

Ja, ich möchte den DUB-Newsletter kostenlos abonnieren.

Ihre Kontaktinformationen werden streng vertraulich behandelt und nur an die von Ihnen ausgewählte Beratung weitergeleitet.

Kontaktieren

Mit * gekennzeichnete Felder sind Pflichtfelder.